

The background of the page is a dark blue gradient with a network diagram. The diagram consists of numerous white dots (nodes) connected by thin white lines (edges), forming a complex web of connections. The nodes are scattered across the page, with a higher density in the lower half. The overall effect is that of a digital or communication network.

Estados Financieros Consolidados de Telefónica Celular del Paraguay S.A.E.

Por el ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2019.

26 de marzo de 2020

Índice

Informe del Auditor Independiente sobre los estados financieros consolidados.....	1
Estado de resultado integral consolidado	5
Estado de situación financiera consolidado	6
Estado de flujos de efectivo consolidado	8
Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado	9
Introducción	10
Información Corporativa.....	10
Actividades del negocio	10
Estados financieros consolidados NIIF	10
Otros cambios a las Normas no aún efectivizados y que el Grupo no adoptó anticipadamente el 1 de enero de 2020	14
Criterios y estimaciones críticas	15
A. El Grupo Telecel	16
A.1. Subsidiarias.....	16
B. Desempeño	16
B.1. Ingreso	16
B.2. Costos y gastos operativos	18
B.3. Información de segmento.....	19
B.4. Nómina.....	19
B.5. Impuestos.....	21
C. Estructura y financiamiento de capital	22
C.1. Capital social, prima de emisión y reservas	22
C.2. Distribuciones de dividendo.....	22
C.3. Deuda y financiamiento.....	23
C.4. Efectivo y depósitos	28
C.5. Obligaciones financieras netas.....	28
D. Gestión de riesgos financieros.....	28
D.1. Riesgo de tasa de interés.....	28
D.2. Riesgo de moneda extranjera.....	29
D.3. Riesgo del crédito y de la contrapartida	29
D.4. Riesgo de liquidez	30
D.5. Gestión del capital	31
E. Activos a largo plazo	31
E.1. Activos intangibles.....	31
E.2. Propiedad, planta y equipo.....	36
E.3. Activos mantenidos para la venta	38
F. Otros activos y pasivos.....	39

F.1.	Cuentas por cobrar comerciales.....	39
F.2.	Inventarios.....	39
F.3.	Cuentas por pagar comerciales.....	40
F.4.	Pagos anticipados e ingresos devengados no facturados.....	40
F.5.	Provisiones y otros pasivos corrientes y no corrientes.....	40
F.6.	Activos y pasivos relacionados a contratos con clientes.....	41
G.	Ítems adicionales de divulgación.....	41
G.1.	Compromisos de capital y operativos.....	41
G.2.	Pasivos contingentes.....	42
G.3.	Actividades de inversión y financieras no monetarias.....	43
G.4.	Saldos y transacciones con partes relacionadas.....	43
H.	Eventos subsecuentes.....	44

Informe del Auditor Independiente sobre los Estados Financieros Consolidados

A los Accionistas de Telefónica Celular del Paraguay Sociedad Anónima Emisora

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Telefónica Celular del Paraguay Sociedad Anónima Emisora y sus subsidiarias (el Grupo), que comprenden el Estado de Situación Financiera Consolidado al 31 de diciembre de 2019, y el Estado de Resultado Integral Consolidado, el Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado y el Estado de Flujos de Efectivo Consolidado correspondiente al ejercicio terminado en dicha fecha, así como las notas explicativas de los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Telefónica Celular del Paraguay Sociedad Anónima Emisora al 31 de diciembre de 2019, así como sus resultados consolidados y flujos de efectivos consolidados correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la International Accounting Standards Board (IASB).

Fundamentos de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades del auditor con relación a la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe. Somos independientes de la Sociedad de conformidad con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código de Ética del IESBA) junto con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en Paraguay y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código de Ética del IESBA. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para cada asunto mencionado a continuación, se expone una descripción de cómo nuestra auditoría abordó el asunto en ese contexto.

Cumplimos con las responsabilidades descritas en la sesión Responsabilidades del Auditor con relación a la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe, incluso en relación con estos asuntos. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la ejecución de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de error material de los estados financieros consolidados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos realizados para abordar los asuntos detallados a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

1. Reconocimiento de los Ingresos

Riesgo Identificado

Los ingresos del Grupo consisten en servicios de telefonía móvil y de datos, soluciones corporativas, banda ancha de línea fija y televisión por cable.

Los ingresos por estos servicios se consideran un riesgo significativo debido tanto a la agrupación de estos servicios como a la complejidad de los sistemas y procesos del Grupo utilizados para registrar los ingresos. Además, la aplicación de las normas contables de reconocimiento de ingresos es compleja e implica una serie de juicios y estimaciones claves, especialmente a la luz de la aplicación de la NIIF 15.

Nuestra Respuesta

Nuestros procedimientos de auditoría sobre ingresos incluyeron, entre otros:

- ▶ Evaluamos el diseño y probamos la efectividad operativa de los controles en torno a los accesos lógicos, desarrollo/cambios a programas, y los controles dependientes de tecnologías de información para establecer que los cambios en el sistema fueron desarrollados e implementados adecuadamente, incluidos aquellos sobre: altas de clientes, tarificación, captación del consumo y segregación de funciones que permiten el reconocimiento de ingresos.
- ▶ Probamos la conciliación de extremo a extremo desde los sistemas de facturación al libro mayor.
- ▶ Realizamos pruebas de los asientos diarios procesados entre los sistemas de facturación y el libro mayor
- ▶ Evaluamos la razonabilidad de la registración de créditos y descuentos así también verificamos la integridad del proceso de facturación a clientes.
- ▶ Evaluamos los supuestos utilizados por la administración para determinar la asignación del precio de la transacción - después de considerar los débitos y descuentos - a los servicios y teléfonos de telecomunicaciones y validamos los precios de venta independientes.
- ▶ Obtuvimos una muestra de los contratos de clientes, incluidas las modificaciones a los contratos, y comparamos los términos del contrato con los sistemas de facturación.
- ▶ Evaluamos la idoneidad de las revelaciones del Grupo incluidas en la Nota B.1.1. en relación con el reconocimiento de ingresos.

2. Adopción de la NIIF 16 Arrendamientos

Riesgo Identificado

El Grupo adoptó la norma utilizando el enfoque retrospectivo modificado con el efecto acumulativo de aplicar la nueva norma reconocida en utilidades retenidas al 1 de enero de 2019.

En la fecha de transición, el Grupo reconoció los pasivos por arrendamiento medidos al valor presente de los pagos de arrendamiento restantes, los cuales fueron descontados utilizando la tasa de endeudamiento incremental del arrendatario al 1 de enero de 2019. El activo por derecho de uso se midió por un monto igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el monto de cualquier pago de arrendamiento anticipado o acumulado relacionado con los arrendamientos reconocidos en el estado de situación financiera inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial. Tras su adopción, el Grupo reconoció pasivos por arrendamiento por PYG 324.582 millones y activos por derecho de uso por PYG 333.886 millones.

La aplicación de la NIIF 16, en vigencia a partir del 1 de enero de 2019, fue especialmente desafiante e implicó revisiones y aplicación de juicio profesional complejos, particularmente en relación con la validación de la integridad de la población de los contratos por arrendamientos alcanzados por la NIIF16 determinada por la administración, la estimación y la evaluación de las tasas de interés incrementales para cada uno de los arrendamientos (incluida la consideración de los riesgos de la industria, el país y el crédito) y la estimación de las vidas útiles, así como la consideración de las opciones de renovación. Estas suposiciones tienen un efecto significativo en el activo por derecho de uso, en el pasivo por arrendamiento y en los costos de depreciación y financiamiento.

Nuestra Respuesta

Nuestros procedimientos de auditoría sobre la adopción de la NIIF 16, entre otros:

- ▶ Evaluamos el diseño y la efectividad operativa de los controles sobre la integridad de la población de los contratos por arrendamientos alcanzados por la NIIF 16, la valuación y el reconocimiento del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento, así como los supuestos subyacentes adoptados por el Grupo (incluidos los supuestos de renovación y estimación de la tasa de interés incremental).

- ▶ Revisamos una muestra de los contratos de arrendamiento, incluidas las modificaciones a los mismo, y evaluamos los supuestos de la gerencia con respecto a los periodos de renovación.
- ▶ Con respecto a las tasas de endeudamiento incrementales, involucramos a nuestros especialistas en valuación para que nos brinden soporte en nuestros procedimientos de auditoría para evaluar la razonabilidad de las tasas.
- ▶ Evaluamos la razonabilidad de las revelaciones del Grupo con respecto a la adopción de la NIIF 16 descritas en la Introducción y las Notas C.3.3. a los estados financieros consolidados.

Responsabilidades de la dirección y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF, así como del control interno necesario para la preparación de estados financieros consolidados libres de errores materiales, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Dirección es responsable de la evaluación de la capacidad del Grupo de continuar como empresa en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la Empresa en marcha y utilizando el principio contable de Empresa en marcha, excepto si la dirección tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Responsabilidades del auditor con relación a la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son de obtener una seguridad razonable que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de incorrección material, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. La seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección material cuando ésta exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman, basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección material en los estados financieros consolidados, debido a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada a fin de proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debido a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debido al error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos un entendimiento del control interno, determinado como relevante para la auditoría, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno del Grupo.
- Evaluamos la adecuación de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la dirección.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la dirección, del principio contable de empresa en marcha y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, es requerido que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que el Grupo deje de ser una empresa en marcha.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la Dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la Dirección sobre, entre otras cosas, el alcance y la oportunidad de los trabajos de auditoría y los hallazgos significativos de auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa en el control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

También proporcionamos a la Dirección una declaración de que hemos cumplido con los requisitos éticos relevantes con respecto a la independencia, y para comunicarles todas las relaciones y otros asuntos que razonablemente puedan considerarse relacionados con nuestra independencia y, cuando corresponda, con las garantías relacionadas.

A partir de los asuntos comunicados con la Dirección, determinamos aquellos asuntos que fueron de mayor importancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y, por lo tanto, son los asuntos claves de auditoría. Describimos estos asuntos en nuestro informe auditoría, a menos que la ley o la regulación impidan la divulgación pública sobre el asunto o cuando, en circunstancias extremadamente raras, determinamos que un asunto no debe comunicarse en nuestro informe porque las consecuencias adversas de hacerlo razonablemente superan los beneficios de interés público de dicha comunicación.

Luis Ayala
Socio
Ernst & Young Paraguay Auditores y Asesores de Negocios
Av. Mcal López 3794 esq. Cruz del Chaco
Asunción, Paraguay
26 de marzo de 2020

Estado de resultado integral consolidado

por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019

Millones PYG	Notas	2019	2018 (i)
Ingreso	B.1.	2.860.480	3.096.572
Costo de ventas	B.2.	(511.416)	(634.706)
Utilidad bruta		2.349.064	2.461.866
Gastos operativos	B.2.	(1.069.739)	(1.030.192)
Depreciación	E.2.2 y E.2.5	(397.452)	(363.934)
Amortización	E.1.3	(199.047)	(158.321)
Otros ingresos operativos (egresos), neto		(6.995)	104.299
Utilidad operativa		675.831	1.013.718
Intereses financieros		(393.328)	(285.314)
Interés y otros ingresos financieros		57.824	17.862
Resultado neto por diferencia de cambio		(83.138)	(77.045)
Utilidad antes de impuestos		257.189	669.221
Impuesto a la renta	B.5.1	(46.182)	(67.362)
Utilidad neta e integral del año		211.007	601.859
Atribuible a:			
Accionistas de la compañía		211.007	601.859

(i) No reexpresados por la aplicación de la NIIF 16. La Entidad aplicó el método retrospectivo modificado.

Las notas que acompañan son parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado de situación financiera consolidado

Al 31 de diciembre de 2019

Millones PYG	Notas	31 de diciembre 2019	31 de diciembre 2018 (i)
ACTIVO			
ACTIVO NO CORRIENTE			
Activos intangibles, neto	E.1.3	1.008.187	1.091.407
Propiedad, planta y equipo, neto	E.2.2	1.529.791	1.850.823
Activos por derecho de uso (i)	E.2.5	413.565	-
Activos por impuesto diferido	B.5.1	83.627	80.827
Activos contractuales, neto	F.6	597	844
Otros activos no corrientes		45.685	28.246
Otros activos - Compañías vinculadas	G.4.	80.242	166.441
TOTAL DEL ACTIVO NO CORRIENTE		3.161.694	3.218.588
ACTIVO CORRIENTE			
Inventarios, neto	F.2.	45.451	37.753
Cuentas por cobrar comerciales, neto	F.1.	328.507	397.545
Activos contractuales, neto	F.6.	70.930	78.274
Otros activos - Compañías vinculadas	G.4.	1.876.868	1.588.852
Pagos anticipados e ingresos devengados no facturados	F.4.	179.984	162.623
Adelantos del proveedor para inversión de capital		18.436	48.335
Otros activos Corrientes		57.205	116.050
Efectivo y equivalentes de efectivo	C.4.1	187.141	147.771
TOTAL DEL ACTIVO CORRIENTE		2.764.522	2.577.203
Activos mantenidos en venta	E.3	-	12.422
TOTAL DEL ACTIVO		5.926.216	5.808.213

(i) No reexpresados para la aplicación de la NIIF 16. La Entidad aplicó el método retrospectivo modificado.

Las notas que acompañan son parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado de situación financiera consolidado

Al 31 de diciembre de 2019

Millones PYG	Notas	31 de diciembre 2019	31 de diciembre 2018 (i)
PATRIMONIO NETO			
Capital integrado	C.1.	164.008	164.008
Reserva legal	C.1.1	50.110	50.110
Otras reservas	B.4.1	13.122	7.206
Resultados no asignados		237.294	205.483
Utilidad del ejercicio atribuible a los accionistas		211.007	601.859
Patrimonio atribuible a los accionistas de la compañía		675.541	1.028.666
TOTAL DEL PATRIMONIO NETO		675.541	1.028.666
PASIVO			
PASIVO NO CORRIENTE			
Deudas financieras	C.3.	2.962.608	2.790.874
Pasivos de arrendamiento (i)	C.3.3	395.741	-
Provisiones y otros pasivos no corrientes	F.5.2	412.214	391.215
TOTAL DEL PASIVO NO CORRIENTE		3.770.563	3.182.089
PASIVO CORRIENTE			
Deudas financieras	C.3.	278.212	212.884
Cuentas por pagar y provisiones para inversión de capital		272.600	485.198
Pasivos de arrendamiento (i)	C.3.3	86.566	-
Cuentas por pagar comerciales		138.496	172.169
Deudas comerciales - Compañías vinculadas	G.4.	249.893	171.562
Intereses provisionados y otros gastos		190.550	239.001
Pasivo corriente por impuesto a la renta		3.993	9.379
Pasivos contractuales	F.6.	78.945	143.516
Provisiones y otros pasivos corrientes	F.5.1	180.857	161.316
TOTAL DEL PASIVO CORRIENTE		1.480.112	1.595.025
Pasivos asociados directamente a los activos retenidos para venta	E.3.	-	2.433
TOTAL DEL PASIVO		5.250.675	4.779.547
TOTAL DEL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		5.926.216	5.808.213

(i) No reexpresados para la aplicación de la NIIF 16. La Entidad aplicó el método retrospectivo modificado.

Las notas que acompañan son parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estado de flujos de efectivo consolidado

por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019

Millones PYG	Notas	2019	2018 (i)
Flujo de efectivo de actividades operativas			
Utilidad antes de impuestos		257.189	669.221
Ajustes para arribar al flujo neto de efectivo provenientes de las actividades operativas			
Intereses financieros		393.328	285.314
Interés y otros ingresos financieros		(57.824)	(17.862)
Resultado neto por diferencia de cambio		83.138	77.045
Depreciación y amortización	E.1.3, E.2.2 y E.2.5	596.499	522.255
Pérdida/(ganancia) por venta y/o deterioro de activos, neto		6.758	(104.299)
Pago basado en acciones		5.916	2.174
Cambios en capital de trabajo:			
Disminución / (Aumento) en partidas por cobrar comerciales, pagos anticipados y otros activos corrientes		36.531	(247.679)
(Aumento) / Disminución en inventarios		(7.698)	5.523
(Disminución) / Aumento en cuentas por pagar comerciales y otras partidas por pagar		(118.746)	288.533
Cambios en activos contractuales y pasivos neto		12.406	(17.408)
Cambios totales en capital de trabajo		(77.507)	28.969
Interés pagado		(312.474)	(259.441)
Interés cobrando		58.274	20.210
Impuesto pagado		(77.722)	(222.525)
Fondos prevenientes de actividades operativas		875.575	1.001.061
Flujos de efectivo de actividades de inversión:			
Adquisición de activos intangibles y licencias	E.1.4	(229.631)	(270.591)
Ganancias de ventas de activos intangibles		-	921
Adquisición de propiedad, planta y equipo	E.2.3	(208.546)	(295.838)
Ganancias de ventas de propiedad, planta y equipo	E.2.4.	68.314	231.823
Inversiones en Compañías vinculadas - neto		(61.139)	(470.233)
Fondos netos utilizados en actividades de inversión		(431.002)	(803.918)
Flujos de Efectivo de actividades financieras:			
Pago de deudas y financiamientos	C.5	(2.438.500)	(85.020)
Efectivo recibido por deudas financieras otorgadas	C.5	2.637.423	200.000
Pagos de Arrendamientos		(41.318)	-
Pagos de dividendos	C.2	(570.048)	(660.611)
Fondos netos utilizados en actividades de financiación		(412.443)	(545.631)
Efecto de la diferencia de cambio sobre el efectivo y equivalentes		7.240	8.213
Aumento / (Disminución) del efectivo y equivalente.		39.370	(340.275)
Efectivo y equivalente al inicio del año		147.771	488.046
Efectivo y equivalente al final del año		187.141	147.771

(i) No reexpresados para la aplicación de la NIIF 16. La Entidad aplicó el método retrospectivo modificado.

Las notas que acompañan son parte integral de estos estados financieros modificados.

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado

Al 31 de diciembre de 2019

Millones PYG	Número de acciones	Capital social	Resultados acumulados	Reservas legales	Otras reservas	Patrimonio Neto
Saldo al 31 de Diciembre de 2017	10.000	164.008	827.654	50.110	5.032	1.046.804
Efecto por adopción de la NIIF 15 y NIIF 9 (neto de impuesto)	-	-	38.440	-	-	38.440
Utilidad neta e integral del año	-	-	601.859	-	-	601.859
Dividendos	-	-	(660.611)	-	-	(660.611)
Pago basado en acciones	-	-	-	-	2.174	2.174
Saldo al 31 de Diciembre de 2018 (i)	10.000	164.008	807.342	50.110	7.206	1.028.666
Utilidad neta e integral del año	-	-	211.007	-	-	211.007
Dividendos	-	-	(570.048)	-	-	(570.048)
Pago basado en acciones	-	-	-	-	5.916	5.916
Saldo al 31 de diciembre de 2019	10.000	164.008	448.301	50.110	13.122	675.541

(i) No reexpresados para la aplicación de la NIIF 16. La Entidad aplicó el método retrospectivo modificado.

Las notas que acompañan son parte integral de estos estados financieros modificados.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

Introducción

Información Corporativa

Telefónica Celular del Paraguay S.A.E (la "Compañía"), una compañía paraguaya, y sus filiales: Teledeportes Paraguay S.A. y Lothar Systems S.A. (el "Grupo" o "Telecel") es un grupo paraguayo que ofrece servicios de telecomunicación, información, entretenimiento y soluciones en Paraguay. La Compañía mantiene múltiples contratos de licencia con la Comisión Nacional de Telecomunicaciones (Conatel), el regulador del sistema de telecomunicaciones en Paraguay, para realizar negocios de telefonía celular y de cable en Paraguay. La compañía fue constituida en 1992.

Telecel es una filial de propiedad absoluta de Millicom International III N.V. La compañía matriz final es Millicom International Cellular S.A. una Luxembourg Société Anonyme cuyas acciones se cotizan en la bolsa de valores de Estocolmo bajo el símbolo TIGO SDB y, desde el 9 de enero de 2019, en el Mercado de Valores de Nasdaq en los E.E.U.U. bajo el símbolo TIGO.

La administración general de la Compañía está situada en Avda. Mcal. López. esq. Tte. Insaurralde, Fernando De La Mora, Paraguay.

La Junta de Directores aprobó estos estados financieros consolidados para su emisión el 26 de marzo de 2020.

Actividades del negocio

Telecel es un grupo líder en telecomunicaciones y medios que opera en Paraguay. Proporciona una amplia gama de comunicaciones móviles y de servicios de cable, así como otros productos relacionados, incluyendo medios y comercio electrónico digitales, a clientes residenciales, empresas y clientes mayoristas.

Estados financieros consolidados NIIF

Fundamento de preparación

Los estados financieros consolidados del Grupo se presentan en Guaraníes y todos los valores se redondean al millón más cercano (PYG millón) excepto cuándo está indicado de otra manera. Los estados financieros consolidados se han preparado de acuerdo con el principio de costo histórico excepto para ciertos activos y pasivos financieros que se han medido a valor razonable.

Los estados financieros consolidados por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés).

La preparación de estados financieros consolidados conforme al NIIF requiere que la Gerencia ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables del Grupo. También requiere el uso de estimaciones y supuestos contables que afectan a las cifras de los activos, pasivos, ingresos, costos y revelaciones. Aunque, estas estimaciones se basan en el mejor conocimiento de la gerencia respecto a los sucesos y acciones actuales, los resultados reales pueden presentar diferencias respecto a las estimaciones.

En esta sección se detallan las políticas contables significativa del Grupo aplicadas a los estados financieros consolidados en conjunto. Las políticas contables significativas específicas de una nota se incluyen dentro de dicha nota. Las políticas contables referentes a cuestiones no significativas no se incluyen en estos estados financieros.

Consolidación

Los estados financieros consolidados del Grupo comprenden los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias al 31 de diciembre de cada año. Los estados financieros de las filiales son elaborados al mismo período y aplican las políticas contables consistentes.

Todos los saldos intergrupales, ingresos y costos, ganancias y pérdidas están eliminados.

Notas a los estados financieros consolidados

por el año terminado el 31 de diciembre de 2019

Estados financieros consolidados NIIF (Continuación)

Moneda extranjera

Las partidas incluidas en los estados financieros consolidados de cada una de las entidades del Grupo se miden y presentan en Guaraníes, la moneda del entorno económico primario en el que opera la entidad ("la moneda funcional").

Las transacciones en moneda extranjera son inicialmente registradas por la Sociedad a los tipos de cambio de la fecha de las transacciones originales. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten al tipo de cambio de cierre vigente a la fecha de cierre del período sobre el que se informe. Todas las diferencias se imputan al estado de resultado integral consolidado en la línea de resultado neto por diferencia de cambio.

Tipos de cambio al dólar americano	Moneda funcional	Tipo de cambio Promedio 2019	Tipo de cambio al 31/12/2019	Tipo de cambio al 31.12.2018	% Var.
Paraguay	Guaraní (PYG)	6.232	6.453	5.961	8,25

NIIF nuevas y modificadas

El Grupo ha adoptado las siguientes NIIF aplicables para periodos anuales que inician el 1 de enero de 2019:

- NIIF 16 "Arrendamientos". El Grupo tuvo que cambiar sus políticas contables como resultado de la adopción de la NIIF 16 Arrendamientos. La NIIF 16 "Arrendamientos" afecta principalmente la contabilidad de los arrendamientos operativos del Grupo. Los compromisos por arrendamientos operativos ahora se reconocen como activos por derecho de uso y como un pasivo de arrendamiento por los pagos futuros. Como resultado, de la adopción, el 1 de enero de 2019, se reconoció un pasivo de arrendamiento adicional de PYG 162.525 millones (ver nota C.3.3). La aplicación de la nueva norma disminuyó los gastos operativos en PYG 33.571 millones, en comparación con lo que hubieran sido nuestros resultados si hubiéramos seguido aplicando la NIC 17 para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2019. El impacto de la adopción de la norma de arrendamiento y las nuevas políticas contables se explican más adelante. La aplicación de esta norma afecta a los saldos de la depreciación, los gastos operativos y financieros, la deuda y otros tipos de financiación, y los coeficientes de endeudamiento del Grupo, se pueden ver en la nota C.3. El cambio en la presentación de los gastos de arrendamiento operativo ha resultado en un aumento en los flujos de efectivo derivados de las actividades operativas y en una disminución en los flujos de efectivo de las actividades financieras.

Para los arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos financieros, el grupo reconoció el importe en libros del activo de arrendamiento y el pasivo por arrendamiento inmediatamente antes de la transición como el importe en libros del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento en la fecha del inicio de aplicación

Los principios de medición de la NIIF 16 solo se aplican después de esa fecha.

- Las siguientes normas nuevas o enmendadas se hicieron aplicables para el período de informe actual y no tuvieron ningún impacto significativo en las políticas o revelaciones contables del Grupo y no requirieron ajustes retrospectivos:
 - Modificaciones a la NIIF 9 "Instrumentos financieros" sobre características de pagos anticipados con compensación negativa.
 - La CINIIF 23 "Incertidumbre sobre los tratamientos del impuesto sobre el ingreso" aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y medición de la NIC 12 Impuestos sobre la renta, cuando existe incertidumbre sobre los tratamientos del impuesto sobre la renta.
 - Modificaciones a la NIC 19 "Beneficios a los empleados" en la modificación, reducción o liquidación del plan.
 - Modificaciones a la NIC 28 "Inversiones en asociados" sobre intereses a largo plazo en asociados y negocios conjuntos.
 - Mejoras anuales 2015-2017.
- Los siguientes cambios a las normas, que no se espera que afecten materialmente al Grupo, entrarán en vigencia a partir del 1 de enero de 2020:

Modificaciones al marco conceptual. El IASB ha revisado su marco conceptual. El Grupo no espera que estas modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros consolidados.

Modificaciones a la NIIF 3 - definición de un negocio. Esta enmienda revisa la definición de un negocio. El Grupo no espera que estas modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros consolidados.

Notas a los estados financieros consolidados

por el año terminado el 31 de diciembre de 2019

Estados financieros consolidados NIIF (Cont.)

Modificaciones a NIC 1, 'Presentación de los estados financieros', e NIC 8, 'Políticas contables, cambios en estimados y errores contables.

Modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y la NIIF 7 - Reforma del Índice de Referencia de Tasas de Interés. Actualmente, el Grupo está evaluando el impacto de estas modificaciones en los estados financieros consolidados.

NIIF 17, "Contratos de seguro", Esta norma reemplaza a la NIIF 4, que actualmente permite una amplia variedad de prácticas en la contabilización de contratos de seguro. La NIIF 17 cambiará fundamentalmente la contabilidad de todas las entidades que emiten contratos de seguro y contratos de inversión con características de participación discrecional.

La NIIF 17 no tendrá un impacto en los estados financieros consolidados.
La NIIF 17 aún no ha sido aprobada por la UE.

Cambios en políticas contables

Esta nota explica el impacto de la adopción de la NIIF 16 "Arrendamientos" en los estados financieros consolidados del Grupo y revela las nuevas políticas contables que se han aplicado desde el 1 de enero de 2019.

El Grupo adoptó la norma utilizando el enfoque retrospectivo modificado con el efecto acumulativo de aplicar la nueva norma reconocida en utilidades retenidas al 1 de enero de 2019.

Los comparativos para los estados financieros consolidados de 2018 no se actualizaron.

Al adoptar la NIIF 16, el Grupo reconoció los pasivos por arrendamiento en relación con los arrendamientos que anteriormente se habían clasificado como "arrendamientos operativos" según los principios de la NIC 17 Arrendamientos. Estos pasivos se midieron al valor presente de los pagos de arrendamiento restantes, descontados utilizando la tasa de endeudamiento incremental del arrendatario al 1 de enero de 2019.

El activo por derecho de uso se midió por un monto igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el monto de cualquier pago de arrendamiento anticipado o acumulado relacionado con los arrendamientos reconocidos en el estado de situación financiera inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial.

La tasa de interés incremental promedio ponderada aplicada a los pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019 fue de 8,68%. Cada compromiso de arrendamiento se descontó individualmente utilizando una tasa de préstamo incremental específica, siguiendo un enfoque de acumulación que incluye tasas libres de riesgo, riesgo industrial, riesgo país, riesgo crediticio a nivel de unidad generadora de efectivo, riesgo cambiario y vencimiento del compromiso.

a) Ajustes reconocidos al adoptar la NIIF 16

Al adoptar la NIIF 16, el Grupo reconoció los pasivos por arrendamiento en relación con los arrendamientos que anteriormente se habían clasificado como "arrendamientos operativos" según los principios de la NIC 17 Arrendamientos. Estos pasivos se midieron al valor presente de los pagos de arrendamiento restantes, descontados utilizando la tasa de endeudamiento incremental del arrendatario al 1 de enero de 2019. El activo por derecho de uso se midió a un monto igual al pasivo de arrendamiento, ajustado por el monto de cualquier pago de arrendamiento anticipado o acumulado relacionado con ese arrendamiento reconocido en el estado de situación financiera consolidado inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial. La tasa de endeudamiento incremental promedio ponderada del arrendatario aplicada a los pasivos por arrendamiento el 1 de enero de 2019 fue de 8,68%.

Para arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos financieros, la Compañía reconoció el valor en libros del activo de arrendamiento y el pasivo por arrendamiento inmediatamente antes de la transición como el valor en libros del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento en la fecha de la aplicación inicial.

Notas a los estados financieros consolidados

por el año terminado el 31 de diciembre de 2019

Estados financieros consolidados NIIF (Cont.)

Los principios de medición de la NIIF 16 sólo se aplican después de esa fecha.

PYG millones	2019
Compromisos arrendatarios operativos al 31 de diciembre, 2018	192.002
(Más): Obligaciones de componentes no arrendatarios	29.674
(Menos): Arrendamientos de bajo valor reconocidos según el método de amortización lineal como gasto	(2.186)
(Más): Modificaciones de contrato	25.539
(Más/menos): Otros	6.405
Pasivos arrendatarios brutos	251.434
Descontado utilizando la tasa de endeudamiento incremental del arrendatario a la fecha de aplicación inicial	(89.377)
Pasivos de arrendamiento incrementales reconocidos al 1 de enero de 2019	162.057
(Más): Pasivos de arrendamiento financiero reconocidos al 31 de diciembre de 2018	162.525
Pasivos de arrendamiento reconocidos al 1 de enero de 2019	324.582
De los cuales son:	
Pasivos de arrendamiento Corrientes	31.452
Pasivos de arrendamiento no corrientes	293.130

La aplicación de la NIIF 16 afectó a los siguientes rubros del estado de situación financiera consolidado el 1 de enero de 2019

POSICIÓN FINANCIERA Millones PYG	Al 1 de enero de 2019 antes de la aplicación	Efecto de adopción de la NIIF 16	Al 1 de enero de 2019 tras la adopción	Razón para el cambio
ACTIVOS				
Propiedad, planta y equipo, neto	1.850.823	(171.829)	1.678.994	(i)
Derecho de uso (no corriente) NUEVO	-	333.886	333.886	(ii)
Pagos anticipados	58.559	(8.744)	49.815	(iii)
PASIVOS				
Pasivos de arrendamiento (no corrientes) NUEVO	-	293.131	293.131	(iv)
Deudas financieras (no corriente)	2.790.874	(147.369)	2.643.505	(v)
Pasivos de arrendamiento (corriente) NUEVO	-	31.452	31.452	(iv)
Deudas financieras (corriente)	212.884	(15.157)	197.727	(v)

- (i) Transferencia de activos previamente capitalizado bajo arrendamientos financieros a activos por derecho de uso.
- (ii) Reconocimiento inicial de activos de derecho de uso, transferencia de arrendamientos financieros previamente reconocidos y pagados anticipadamente, siendo parte del costo del activo de derecho de uso en la transición.
- (iii) Transferencia de pagos anticipados por arrendamiento siendo parte del costo del activo de derecho de uso en la transición.
- (iv) Reconocimiento inicial de pasivos por arrendamiento y transferencia de pasivos por arrendamiento financieros previamente reconocidos.
- (v) Transferencia de pasivos por arrendamiento financieros previamente reconocidos a nuevas cuentas pasivas por arrendamientos.

La aplicación de la NIIF 16 también afecta las clasificaciones dentro del estado de flujos de efectivo consolidado para el período que comienza el 1 de enero de 2019. Al aplicar la NIIF 16 por primera vez, el Grupo ha utilizado los siguientes recursos prácticos permitidos por la norma:

- o el uso de una tasa de descuento única para una cartera de contratos por arrendamientos con características razonablemente similares.
- o evaluaciones previas sobre si los arrendamientos son onerosos.
- o contabilización de los arrendamientos operativos con un plazo de arrendamiento restante de menos de 12 meses al 1 de enero de 2019 como arrendamientos a corto plazo.
- o la exclusión de los costos directos iniciales para la valuación del activo por derecho de uso en la fecha de la aplicación inicial, y
- o el uso de la retrospectiva para determinar el plazo del arrendamiento donde el contrato contiene opciones para extender o terminar el arrendamiento.

El Grupo también ha decidido no reevaluar si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento a la fecha inicial de aplicación. En cambio, para los contratos celebrados antes de la fecha de transición, el grupo aplica la NIC 17 y la CINIF 4 Determinar si un Acuerdo contiene un Arrendamiento.

Notas a los estados financieros consolidados

por el año terminado el 31 de diciembre de 2019

Otros cambios a las Normas no aún efectivizados y que el Grupo no adoptó anticipadamente el 1 de enero de 2020

Modificaciones a Normas	Objetivos	Fecha efectiva IASB
Modificaciones al marco de trabajo conceptual	<p>El IASB ha revisado su marco conceptual. El Marco no es una norma IFRS y no anula ninguna norma, por lo que nada cambiará a corto plazo. El Marco revisado se utilizará en futuras decisiones de establecimiento de normas, pero no se realizarán cambios en las NIIF actuales.</p> <p>Los preparadores también pueden usar el Marco para ayudarlos a desarrollar políticas contables donde un problema no es abordado por una NIIF.</p> <p>El Grupo no espera que estas modificaciones tengan un impacto significativo en los estados financieros consolidados como tales.</p>	1 de Enero, 2020
Modificaciones a la NIC 1, "Presentación de consolidaciones financieras", y la NIC 8, "Políticas contables, cambios en estimaciones contables y errores"	<p>Estas enmiendas a la NIC 1, "Presentación de estados financieros", y a la NIC 8, "Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores", y las enmiendas consiguientes a otras NIIF: i) utilizan una definición coherente de materialidad en todas las NIIF y el Marco Conceptual para la Información Financiera; ii) aclarar la explicación de la definición de material; y iii) incorporar algunos de las guías de la NIC 1 sobre información inmaterial. El Grupo no espera que esta enmienda tenga un impacto significativo en los estados financieros consolidados.</p>	1 de Enero, 2020
Modificaciones a la NIIF 3 - 'Combinaciones de Negocios' - definición de un negocio	<p>Esta enmienda revisa la definición de un negocio. De acuerdo con los comentarios recibidos por el IASB, la aplicación de la guía actual se considera comúnmente demasiado compleja, y resulta en demasiadas transacciones que califican como combinaciones de negocios.</p> <p>El Grupo no espera que esta enmienda tenga un impacto material en los estados financieros consolidados. Estas enmiendas aún no han sido aprobadas por la UE.</p>	1 de Enero, 2020
Modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7 – Reforma a la Tasa de Interés de Referencia.	<p>El IASB se ha embarcado en un proyecto de dos fases para considerar qué alivios, si es que hay alguno, dar de los efectos de la reforma del IBOR. Para la Fase 1, el IASB ha emitido modificaciones a las NIIF 9, NIC 39 e NIIF 7 que proporcionan un alivio temporal de la aplicación de los requisitos específicos de contabilidad de cobertura a relaciones de cobertura directamente afectadas por la reforma IBOR. Los alivios se relacionan con la contabilidad de cobertura y tienen el efecto de que la reforma IBOR no debería generalmente causar la terminación de la contabilidad de cobertura. Sin embargo, cualquier ineficacia de cobertura debería continuar registrándose en el estado de resultado integral consolidado. Dada la naturaleza dominante de las coberturas que involucran contratos basados en IBOR, los alivios afectarán a las empresas de todas las industrias.</p> <p>El Grupo está evaluando actualmente el impacto de estas enmiendas en los estados financieros consolidados, pero no espera que tenga un efecto material.</p>	1 de Enero, 2020
NIIF 17, 'Contratos de Seguro'	<p>Esta norma reemplaza a la NIIF 4, que actualmente permite una amplia variedad de prácticas en contabilidad para contratos de seguro. La NIIF 17 cambiará fundamentalmente la contabilidad de todas las entidades que emiten contratos de seguros y contratos de inversión con características de participación discrecional.</p> <p>La NIIF 17 no tendrá un impacto en los estados financieros consolidados. La NIIF 17 no ha sido aprobada aún por la UE.</p>	1 de Enero, 2021

Notas a los estados financieros consolidados

por el año terminado el 31 de diciembre de 2019

Criterios y estimaciones críticas

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere la elaboración y consideración, por parte de la Dirección, de juicios, estimaciones y supuestos contables significativos que impactan en los saldos informados de activos y pasivos, ingresos y gastos, así como en la determinación y revelación de los activos y pasivos contingentes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, las incertidumbres asociadas con las estimaciones y supuestos adoptados podrían dar lugar en el futuro a resultados finales que podrían diferir de dichas estimaciones y requerir de ajustes significativos a los saldos informados de los activos y pasivos afectados. Los supuestos claves relacionados con el futuro y otras fuentes clave de estimaciones de incertidumbre a la fecha de cierre del período sobre el que se informa, se describen a continuación.

Criterios

La gerencia aplica su juicio en el tratamiento de las políticas contables en la preparación de estos estados financieros. Particularmente un nivel significativo de juicio se aplica con respecto a los siguientes elementos:

- Pasivos Contingentes - se debe registrar cualquier pasivo potencial (véase la nota G.2.).
- Arrendamientos - si la sustancia del arrendamiento cumple los criterios de las NIIF para el reconocimiento como arrendamiento financiero u operativos o contratos de servicios, o como elemento de cada uno de ellos, principalmente con respecto a las transacciones de venta y arrendamiento posterior. (véase las notas E.2 y G.1.).

- Control - si Telecel, con los derechos al voto y los derechos al voto potenciales ligados a las acciones retenidas, o por acuerdos de los accionistas u otros factores, tiene la capacidad de dirigir las actividades relevantes de las filiales que consolida (véase las notas A.1.).
- Activos del impuesto diferido - sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan aplicar las diferencias temporales considerando las estrategias futuras de la gestión fiscal (véase la nota B.5.3.).
- Activos retenidos para la venta - definición, clasificación, presentación y prueba del deterioro (véase la nota E.3.)
- Reconocimiento de ingresos – Actúe o no el Grupo como principal o como un agente, cuando haya una o varias obligaciones y un importe que refleja la contraprestación

Estimaciones

Las estimaciones y criterios utilizados son continuamente evaluados y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias. Estos factores se revisan en la preparación de los estados financieros, sin embargo, las circunstancias y los supuestos actuales sobre los acontecimientos futuros podrían variar debido a cambios en el mercado o a circunstancias que surjan más allá del control de la Sociedad. A continuación, se describen las principales estimaciones significativas:

- Propiedades, planta y equipamiento, y activos intangibles: tratamiento contable para determinar los valores razonables a la fecha de

adquisición, en particular para los activos adquiridos en combinaciones de negocios y para la venta y arrendamientos posterior (véase notas E.1.1., E.2.1.).

- Vida útil de la propiedad, planta y equipo y activos intangibles (véase las notas E.1.1., E.2.1.).
- Provisiones, particularmente provisiones para retiro de servicio y desmantelamiento, legales y de riesgos fiscales. (véase la nota F.5.1.)
- Reconocimiento de ingreso (véase la nota B.1.1.).
- Prueba de deterioro incluyendo las tasas de descuento y de crecimiento a largo plazo (véase las notas E.1.1., E.1.2.)
- Para los arrendamientos, estimación para determinar la tasa de interés incremental para descontar los pagos del arrendamiento en el caso de que la tasa de interés implícita en el arrendamiento no pueda determinarse (ver nota E.2.5.)
- Pago basado en acciones (ver nota B.4.1.)

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

A. El Grupo Telecel

El Grupo comprende a tres compañías que brindan servicios de telefonía móvil, internet, producción de contenido, televisión por cable, soporte técnico, desarrollo de software y apps.

A.1. Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades que controla la Compañía. Telecel controla una entidad cuando está expuesta o tiene derecho a rendimientos variables de su inversión en la entidad, y tiene la capacidad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la subsidiaria. Las subsidiarias son completamente consolidadas desde la fecha en que su control se transfiere al Grupo. Estas no se consolidan desde la fecha en la que el control cesa. El Grupo también evalúa la existencia de un control en el que no tiene más del 50% de derechos a voto, pero es capaz de dirigir las políticas financieras y operativas, en virtud del control de facto.

Los estados financieros consolidados del Grupo se comprenden de los estados financieros de la compañía y de sus subsidiarias: Lothar Systems S.A. (99% de propiedad) y Teledeportes Paraguay S.A. (99,8% de propiedad) hasta el 31 de diciembre de cada año. Los estados financieros de las subsidiarias se elaboran por el mismo período de información y en base a políticas contables consistentes con la Compañía.

A.1.1. Contabilidad para subsidiarias e intereses de participación minoritaria

Las subsidiarias se consolidan completamente a partir de la fecha en la cual el control se transfiere a Telecel. Si los hechos y las circunstancias indican que hay cambios en uno o más de los elementos del control, una nueva valoración se realiza para determinar si todavía existe el control. Las subsidiarias dejan de consolidar a partir de la fecha que el control cesa. Las transacciones con intereses minoritarios se contabilizan como transacciones con los dueños del patrimonio del Grupo. Las ganancias o pérdidas en las disposiciones de intereses no minoritarios son contabilizadas en el patrimonio. Para adquisiciones de intereses minoritarios, la diferencia entre cualquier consideración pagada y la parte pertinente adquirida del valor en libros de activos netos de la subsidiaria también se registra en patrimonio.

A.1.2. Adquisición de filiales y aumentos en intereses minoritarios en filiales

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, el Grupo no realizó ninguna adquisición significativa.

A.1.3. Enajenación de filiales y de disminuciones de intereses no controladores de filiales

Durante los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, el Grupo no enajenó ninguna inversión significativa.

B. Desempeño

B.1. Ingreso

El ingreso del Grupo comprende la venta de servicios de telefonía móvil, internet, producción de contenido, televisión por cable, soporte técnico, desarrollo de software y apps, así como dispositivos y equipamiento relacionados. Los ingresos recurrentes consisten en cuotas de suscripción mensuales, tarifas por el uso de tiempo de aire y de datos, tarifas de interconexión, tarifas de roaming, servicios de TV, contratos B2B y tarifas por otros servicios de telecomunicaciones como servicios de mensaje cortos y otros servicios de valor agregado.

Ingreso de operaciones continuas por categoría

Millones PYG	Momento de reconocimiento de ingresos	2019	2018
Móvil	A lo largo del tiempo	1.846.251	1.990.513
Hogar	A lo largo del tiempo	290.765	338.069
Corporativo	A lo largo del tiempo	436.748	427.202
Contenido	A lo largo del tiempo	48.201	50.390
Otros ingresos	En un determinado momento	19.754	19.418
Servicio		2.641.719	2.825.592
Teléfono y equipamiento y otros	En un determinado momento	218.761	270.980
Total		2.860.480	3.096.572

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

B. Desempeño (Cont.)

B.1.1. Contabilidad de ingresos

Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se reconocen cuando el control de los bienes o servicios son transferidos al cliente por un importe que refleja la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios.

El Grupo aplica los siguientes recursos prácticos provistos en la NIIF 15:

- No se realizarán ajustes al precio de la transacción del componente financiero siempre que el período entre la transferencia de un bien o del servicio prometido al cliente y la cobranza asociada sea perfeccionada dentro del plazo de un año o menos. Cuando el período es mayor a un año, el componente financiero se ajusta, si es material.
- Revelación en los Estados Financieros consolidados del Grupo del precio de transacción asignado a obligaciones de desempeño aún no cumplidas para contratos que tienen una duración original esperada de más de un año (por ejemplo, no se revelan obligaciones de desempeño aún no cumplidas para contratos que tienen una duración original de un año o menos).
- No se revelará el precio asignado a las obligaciones de desempeño aún no cumplidas, si la consideración de un cliente corresponde al valor de la obligación de desempeño de la entidad para el cliente (es decir, si la facturación corresponde a ingresos contables).
- Se reconocerán como un gasto, los costos incrementales incurridos para obtener un contrato si el período de amortización del activo que se habría reconocido es de un año o menos.

Las tarifas de conexión pospagas se derivan del pago de una tarifa no reembolsable / única que se cobra al cliente por conectarse a la red (por ejemplo, tarifa de conexión / instalación). Por lo general, no representa un bien o servicio distinto y, por lo tanto, no da lugar a una obligación de desempeño separada y los ingresos se reconocen durante la duración mínima del contrato. Sin embargo, si una tarifa es pagada por un cliente para obtener el derecho a recibir bienes o servicios sin tener que pagar esta tarifa nuevamente durante su permanencia en el Grupo (por ejemplo, el cliente puede extender fácilmente su contrato sin tener que pagar la misma tarifa nuevamente) se contabiliza como un derecho material y los ingresos deben reconocerse durante el período de retención del cliente.

Las tarifas de suscripción móvil / cable de pospago se reconocen durante el período de servicio aplicable / suscrito (tarifas mensuales de acceso recurrentes que no varían según el uso). La prestación del servicio generalmente se considera como una serie de servicios distintos que tienen el mismo patrón de transferencia al cliente. Las tarifas de suscripción restantes no reconocidas, que no se reembolsan a los clientes, se reconocen completamente una vez que el cliente ha sido desconectado.

Las tarjetas prepagas scratch / SIM son servicios en los que los clientes compran por adelantado una cantidad específica de tiempo de aire u otro crédito. Los ingresos se reconocen a medida que se utiliza el crédito. El crédito no utilizado se contabiliza en el estado de situación financiera como un pasivo contractual. Cuando los clientes compran una cantidad específica de tiempo aire u otro crédito por adelantado, los ingresos se reconocen a medida que se utiliza el crédito.

Las ventas de teléfonos y equipos se reconocen como ingresos una vez que el cliente obtiene el control del bien. Este criterio se cumple cuando el cliente tiene la capacidad de dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios restantes de ese bien.

Los ingresos provenientes de la provisión de Otros ingresos se reconocen una vez que el servicio primario se ha proporcionado al cliente.

Los decodificadores y cablemódems (CPE por sus siglas en inglés) se proporcionan a los clientes como requisito previo para recibir los servicios Home suscritos y se devolverán al final de la duración del contrato. Dado que los CPE proporcionados durante el plazo del contrato no brindan beneficios al cliente por sí solos, no dan lugar a obligaciones de desempeño separadas y, por lo tanto, se contabilizan como parte del servicio prestado a los clientes.

Los paquetes de servicios agrupados se consideran acuerdos con múltiples productos o elementos entregables, que pueden conducir a la identificación de obligaciones de desempeño separadas. Los ingresos se reconocen de acuerdo con la transferencia de bienes o servicios por el precio de venta de la obligación de desempeño (por ejemplo, la venta de servicios de telecomunicaciones, ingresos a lo largo del tiempo más la venta del teléfono, ingreso en un momento determinado).

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

B. Desempeño (Cont.)

Agente - principal, algunos acuerdos involucran a dos o más partes no relacionadas que contribuyen a proporcionar un bien o servicio específico a un cliente. En estos casos, el Grupo determina si se ha comprometido a proporcionar el bien o servicio especificado en sí mismo (como principal) o hacer arreglos para que dicho bien o servicio especificado sean proporcionados por otra parte (como agente). Por ejemplo, las obligaciones de desempeño relacionadas con los servicios prestados por terceros proveedores de contenido (es decir, servicios de valor agregado móviles o "VAS") o proveedores de servicios (es decir, tráfico internacional mayorista) en los que el Grupo no controla el derecho al servicio del proveedor ni controla los servicios subyacentes en sí se presentan netos, porque el Grupo actúa como agente. El Grupo generalmente actúa como principal para otros tipos de servicios donde el Grupo es el obligado principal del acuerdo. En los casos en que el Grupo determina que actúa como principal, los ingresos se reconocen por el importe bruto, mientras que en los casos que el Grupo actúa como agente, los ingresos se reconocen por el importe neto.

Los ingresos por la venta de cables, fibra, tecnología DWDM o capacidad, cuando forman parte de las actividades ordinarias de la operación, se reconocen como ingresos recurrentes. Los ingresos se reconocen cuando el cable, la fibra, tecnología DWDM o la capacidad se han entregado al cliente, en función del importe que se espera recibir del cliente.

Los ingresos del arrendamiento operativo de espacio de la torre se reconocen durante el período de los contratos de arrendamiento subyacentes. Los ingresos por arrendamientos financieros se distribuyen entre el arrendamiento del espacio de la torre y los ingresos por intereses.

Criterios significativos

La determinación del precio de venta independiente para contratos que involucran más de una obligación de desempeño puede requerir criterio significativo, como cuando el precio de venta de un bien o servicio no es fácilmente observable.

El Grupo determina el precio de venta independiente para cada una de las obligaciones de desempeño establecidas en el contrato de acuerdo con los precios que se aplicaría al vender los mismos servicios y / o teléfonos y equipos incluidos en la obligación a un cliente similar de forma independiente. Cuando el precio de venta independiente de los servicios y / o los teléfonos y el equipos no son directamente observables, el Grupo utiliza el enfoque del costo esperado más el margen para estimar el precio de venta independiente.

B.2. Costos y gastos operativos

El costo de ventas y gastos operativos incurridos por el Grupo pueden ser resumidos como sigue:

Costo de ventas

Millones PYG	2019	2018
Costos directos de servicios vendidos	219.895	288.235
Costo de teléfonos, equipos y otros accesorios	230.417	279.598
Deudas incobrables y costos por obsolescencia	61.104	66.873
Costo de ventas	511.416	634.706

Gastos operativos

Millones PYG	2019	2018
Marketing	254.691	215.526
Mantenimiento de red	54.899	95.115
Empleados	207.176	225.859
Servicios externos y otros	52.235	43.341
Rentas y arrendamientos operativos (i)	29.152	19.115
Facturación y pagos	54.535	55.716
Otros gastos operativos	417.051	375.520
Gastos operativos, netos	1.069.739	1.030.192

(i) Los arrendamientos relacionados a pagos no incluidos en la medición de pasivos de arrendamiento.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

B. Desempeño (Cont.)

B.2.1. Tratamiento contable para el costo de ventas y gastos operativos

Costo de ventas

El costo de ventas se registra en función de su devengamiento.

Costos incrementales de obtener un contrato

Los costos incrementales de obtener un contrato, incluidas las comisiones del dealer se capitalizan como costos del contrato en el estado de situación financiera consolidado y se amortizan en los gastos operativos durante el período de beneficio esperado, que se basa en la duración promedio de los contratos con el cliente.

Arrendamientos operativos – hasta fines de 2018

Los arrendamientos operativos eran todos los arrendamientos que no calificaban como arrendamientos financieros. Los pagos de arrendamiento operativo se reconocieron como gastos en el estado de resultado integral consolidado de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

B.3. Información de segmento

El comité de dirección estratégica es el principal jefe operativo tomador de las decisiones del grupo. La Gerencia ha determinado el segmento operativo basado en la información revisada por el comité de dirección estratégica con el fin de asignar los recursos y de evaluar funcionamiento.

El comité de dirección estratégica considera el negocio desde la perspectiva del producto como un segmento; en este punto de vista la gerencia considera el funcionamiento de la telecomunicación y de servicios de valor agregado como uno.

Por lo tanto, los ingresos y los activos incluidos en las revelaciones del estado de resultado integral consolidado y en el estado de situación financiera consolidado son representantes de este segmento

B.4. Nómina

Número de empleados permanentes	2019	2018
Operaciones continuas	1.042	1.062
Total	1.042	1.062

Millones PYG	2019	2018
Sueldos y Jornales	132.385	148.281
Seguro social	19.040	18.214
Pago basado en acciones	5.916	2.174
Capacitación	4.540	6.286
Otros costos relacionados a empleados	45.295	50.904
Total	207.176	225.859

B.4.1. Pago basado en acciones

Los pagos en acciones se otorgan a la gerencia y a los empleados clave de la Compañía. Los pagos se liquidan en acciones de Millicom.

El costo del pago basado en acciones se basa en el valor razonable (valor de mercado) de las acciones en la fecha de concesión y, se reconoce, junto con un aumento en el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado en otras reservas, durante el período en que las condiciones de desempeño y / o servicio se cumplen, terminando en la fecha en que el empleado relevante tiene pleno derecho a la adjudicación (la fecha de adjudicación). El gasto acumulado reconocido para el pago basado en acciones en cada cierre del ejercicio hasta la fecha para la obtención del derecho refleja el grado en que ha expirado el período de obtención de derechos y la mejor estimación de la Compañía de la cantidad de acciones que finalmente se consolidarán.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

B. Desempeño (Cont.)

No se reconocen gastos por las adjudicaciones que finalmente no se otorgan, excepto las adjudicaciones donde la adjudicación está condicionada a una condición del mercado, que se tratan como adquiridas independientemente de si se cumplen o no las condiciones del mercado, siempre que se cumplan todas las demás condiciones de desempeño. Cuando se modifican los términos del pago basada en acciones, como mínimo se reconoce un gasto como si los términos no hubieran sido modificados. Además, se reconoce un gasto por cualquier modificación que aumente el valor razonable total del acuerdo de pago basado en acciones, o que sea beneficioso para el empleado según lo medido en la fecha de la modificación.

La gestión de Telecel y la compensación de empleados clave incluye un pago basado en acciones en forma de planes de incentivos de acciones a largo plazo en las acciones de Millicom

Costo de compensación basada en acciones

Millones PYG	2019	2018
planes de incentivo 2015	881	881
planes de incentivo 2016	1.641	1.641
planes de incentivo 2017	3.896	3.346
planes de incentivo 2018	2.227	1.338
planes de incentivo 2019	4.477	-
Total	13.122	7.206

Plan de acciones diferidas

Para el plan de acciones diferidas, los participantes reciben acciones basados en rendimiento pasado, con el 16,5% de las acciones concedidas el 1 de enero del año uno y dos y el 67% restante el 1 de enero del año tres. La concesión es condicionada a que el participante siga empleado con Telecel en cada fecha de concesión. El costo de este plan de incentivo a largo plazo, que no es condicional a condiciones de desempeño, se calcula como sigue:

Valor razonable (precio de las acciones) de las acciones de Millicom en la fecha de la concesión multiplicado por el número de acciones a conceder.

El costo de estos planes se reconoce, junto con un aumento correspondiente en el patrimonio (otras reservas), durante el período en que se cumplen las condiciones de desempeño y / o empleo, que finaliza en la fecha en que los empleados relevantes tienen pleno derecho al premio. Se realizan ajustes a los gastos registrados por decomisos, principalmente debido a la administración y los empleados que abandonan el Grupo. Las condiciones de desempeño no relacionadas con el mercado no se tienen en cuenta al determinar el valor razonable de las adjudicaciones en la fecha de otorgamiento, pero la probabilidad de que se cumplan las condiciones se evalúa como parte de la mejor estimación del Grupo del número de instrumentos de patrimonio que finalmente se otorgarán.

No se reconocen gastos por premios que en última instancia no se otorgan, a excepción de los premios en los que la concesión está condicionada a una condición del mercado. Estos se tratan como adquiridos, independientemente de si se cumplen o no las condiciones del mercado, siempre que se cumplan todas las demás condiciones de rendimiento. Cuando se modifican los términos de una adjudicación con liquidación de capital, como mínimo se reconoce un gasto como si los términos no hubieran sido modificados. Además, se reconoce un gasto por cualquier modificación que aumente el valor razonable total del acuerdo de pago basado en acciones, o que sea beneficioso para el empleado según lo medido en la fecha de modificación.

Acciones que se espera sean concedidas

Plan Diferido

	planes 2019	planes 2018	planes 2017	planes 2016	planes 2015
Acciones iniciales otorgadas	21.178	12.747	15.979	9.057	7.401
Revisión por decomisos	(566)	(4.513)	(6.386)	(3.150)	-
Revisión por cancelación	-	-	-	-	-
Total, antes de emisión	20.612	8.234	9.593	5.907	-
Acciones emitidas en 2016	-	-	-	-	1.234
Acciones emitidas en 2017	-	-	-	1.494	1.234
Acciones emitidas en 2018	-	-	2.635	1.496	4.933
Acciones a ser concedidas	20.612	8.234	6.958	2.917	-
Costo estimado a lo largo del periodo de concesión (millones PYG)	7.764	2.662	3.744	1.642	-

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

B. Desempeño (Cont.)

B.4.2. Directores y gerencia ejecutiva

La compensación para la Junta de Directores por el año terminado el 31 de diciembre de 2019 y 2018 fue como sigue:

Millones PYG	2019	2018
Honorarios	1.166	894
Otros beneficios	313	306
Total	1.479	1.200

B.5. Impuestos

B.5.1. Impuesto a la renta

La tasa efectiva de la Compañía es (2019: 17,96%, 2018: 10,07%).

La conciliación entre la tasa del impuesto y la tasa efectiva es como sigue:

En %	2019	2018
Tasa del impuesto	10,00	10,00
Efecto de:		
Tasa adicional del IRACIS por las distribuciones de dividendos (i)	5,00	5,00
Otros ajustes (ii)	2,96	(4,93)
Tasa efectiva	17,96	10,07

(i) Tasa adicional del IRACIS pagada por distribución dividendo a accionistas extranjeros.

(ii) Conceptos principales: retenciones, accesorios e intereses fiscales y ajustes 2018 y 2017 del impuesto corriente.

A continuación, se detalla la conciliación entre el impuesto a la renta del año y el saldo expuesto en el estado de resultado integral consolidado.

Millones PYG	2019	2018
Impuesto corriente	48.982	96.952
Beneficio neto por Impuesto Diferido	(2.800)	(29.590)
Impuesto a la renta	46.182	67.362

Las diferencias temporales que componen la posición activa neta del impuesto diferido al cierre de cada ejercicio 2019 y 2018 son los siguientes:

Millones PYG	Balance al 31 de diciembre		Estado de resultado integral consolidado por el ejercicio finalizado al 31 de diciembre	
	2019	2018	2019	2018
Provisión para deudores incobrables	22.832	21.922	910	618
Diferencias temporales entre el libro y la base impositiva de activos intangibles y propiedad, planta y equipamiento	11.124	20.846	(9.721)	8.799
Provisión IRACIS por las distribuciones de dividendos	-	(4.887)	4.887	(4.040)
Diferencias temporarias por la NIIF 16	7.139	-	7.139	-
Diferencias temporarias por ventas de torres; Licencia, obligaciones sociales y otras.	38.313	36.976	1.337	13.036
Otras diferencias temporarias	4.219	5.970	(1.752)	11.177
Total	83.627	80.827	2.800	29.590

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

B. Desempeño (Cont.)

B.5.2. Activos y pasivos impositivos corrientes

Los activos y pasivos impositivos corrientes para períodos actuales y anteriores se miden de acuerdo al importe esperado a ser recuperado o pagado a las autoridades impositivas. Las tasas impositivas y la legislación fiscal aplicada para computar los impuestos son aquellas promulgadas o sustancialmente promulgadas para la fecha de la declaración de la posición financiera

B.5.3. Impuesto diferido

La Sociedad determina el impuesto diferido según el método del pasivo. Según este método los impuestos diferidos se contabilizan sobre la base de las diferencias temporarias entre los valores contables y fiscales de los activos y pasivos, aplicando la tasa del impuesto a la renta estimada para el momento en que se realicen dichos activos y pasivos. Impuestos diferidos activos solo se reconocen en la medida que sea probable la existencia de rentas gravables futuras contra las que se puedan utilizar las diferencias temporarias.

El impuesto diferido se calcula usando el método del pasivo en diferencias temporales de la declaración de la fecha de la posición financiera entre la base impositiva de activos y de pasivos y su importe en libros para los propósitos de la información financiera.

Los pasivos impositivos diferidos son reconocidos para todas las diferencias temporales imponibles, excepto donde el pasivo impositivo diferido surge del reconocimiento inicial de la plusvalía o de un activo o pasivo en una transacción que no sea una combinación de negocio y, al momento de la transacción, no afecte a la contabilidad, ni a las ganancias o pérdidas imponibles.

Los activos del impuesto diferido son reconocidos para todas las diferencias temporales incluyendo créditos fiscales y pérdidas impositivas no usadas, hasta el punto de que sea probable que el beneficio imponible esté disponible contra las diferencias temporales deducibles puedan ser utilizadas, excepto donde los activos del impuesto diferido se relacionan con las diferencias temporales deducibles del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocio, y, a la hora de la transacción, no afecta a ninguna contabilidad, ni ganancia o pérdida imponible.

El importe en libros de activos del impuesto diferido se revisa en cada declaración de la fecha de posición financiera y se reduce hasta el punto de que no sea probable que suficiente ganancia imponible estará disponible para utilizarlos. Los activos desconocidos del impuesto diferido se valoran de nuevo en cada declaración de la fecha de la posición financiera y son reconocidos al grado que es probable que el beneficio imponible futuro permitirá al activo ser recuperado.

Los activos y los pasivos del impuesto diferido se miden a la imposición fiscal esperada a ser aplicada en el año que se concretan los activos o se establecen los pasivos, sobre la base de las imposiciones fiscales y de la legislación fiscal que se han promulgado o sustancialmente promulgado en la declaración de la fecha de la posición financiera. Se compensan los activos del impuesto diferido y las deudas impositivas diferidas donde exista sistema legalmente ejecutorio de los derechos y los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad imponible y la misma autoridad de los impuestos.

C. Estructura y financiamiento de capital

C.1. Capital social, prima de emisión y reservas

El capital social integrado de la compañía es PYG 164.008 millones. Al 31 de diciembre de 2019, el capital social suscrito e integrado es PYG 164.008 millones y está compuesto por 10.000 de acciones ordinarias registradas a valor nominal de PYG 16.4 millones por cada una. Al 31 de diciembre de 2018, el capital social suscrito e integrado fue PYG 164.008 y se encontraba compuesto por 10.000 acciones ordinarias a valor nominal de PYG 16.4 millones por cada una.

C.1.1. Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente las sociedades por acciones y las de responsabilidad limitada, deben constituir una reserva legal no menor del 5% de las utilidades netas del ejercicio, hasta alcanzar el 20% del capital suscrito. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 PYG 50.110 millones del Resultado acumulado del Grupo representan la reserva legal que no puede ser distribuidas a sus accionistas.

C.2. Distribuciones de dividendo

Los accionistas de Telecel aprobaron la distribución de dividendo en las Asambleas Generales anuales de 2019 y 2018:

Millones PYG	2019	2018
Distribución de dividendos	570.048	660.611

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

C. Estructura y financiamiento de capital (Cont.)

C.3. Deuda y financiamiento

Deuda y financiamiento por tipo

Millones PYG

	2019	2018
Deuda y financiamiento:		
Financiamiento bancario (C.3.2)	763.820	707.254
Financiamiento de bonos (C.3.1)	2.172.554	1.769.553
Arrendamiento financiero (C.3.3) (i)	-	162.525
Otros financiamientos externos (C.3.2)	304.446	364.426
Deuda y financiamiento totales	3.240.820	3.003.758
Menos: porción corriente	(278.212)	(212.884)
Total deuda y financiamiento no corriente	2.962.608	2.790.874
Deuda y financiamiento corriente:		
Porción de deuda corriente	278.212	212.884
Total deuda y financiamiento	3.240.820	3.003.758

- (i) "Los pasivos por arrendamiento financieros fueron incluidos en Deuda y Financiamiento hasta el 31 de diciembre de 2018 pero fueron reclasificados como pasivos por arrendamiento el 1 de enero de 2019 al adoptarse la nueva norma de arrendamiento. Ver arriba en la "Nuevas y modificadas Normas de Contabilidad NIIF" y abajo en las notas C.3.3. y E.2.5. para más información sobre el cambio en políticas contables para arrendamientos."

La deuda y los financiamientos son reconocidos inicialmente a valor razonable, neto de los costos directamente atribuibles. Se miden posteriormente a su costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva o a valor razonable. El costo amortizado es calculado considerando cualquier descuento o prima en la adquisición y tarifas o costos que sean parte integral de la tasa de interés efectiva. Cualquier diferencia entre el importe inicial y al vencimiento se reconoce en el estado de resultado integral consolidado durante el período del préstamo. Los préstamos se clasifican como pasivos corrientes, a menos que el Grupo tenga un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

C.3.1. Financiamiento de bonos

En abril de 2019, Telecel redimió anticipadamente los bonos internacionales, denominados Senior Unsecured Notes, por un valor de USD 300 millones (PYG 1.935.900 millones) 6,75% con vencimiento en 2022. Como resultado, Telecel realizó pagos en efectivo de USD 307 millones (PYG 1.981.071 millones), incluida una prima de reembolso anticipado de USD 7 millones (PYG 45.171 millones). Como el monto de la recompra pudo estimarse al 31 de marzo de 2019, se incluyeron la prima de USD 7 millones (PYG 45.171 millones) y USD 3 millones (PYG 19.359 millones) de costos no amortizados relacionados y los Bonos se clasificaron como pasivos corrientes.

En abril de 2019, Telecel emitió bonos internacionales, denominados Senior Unsecured Notes 2027 por un importe de USD 300 millones (PYG 1.935.900 millones) con vencimiento en 2027 (los "Bonos Telecel 2027"). Los bonos devengan intereses al 5,875% anual, pagaderos semestralmente el 15 de abril y el 15 de octubre de cada año, a partir del 15 de octubre de 2019. Los fondos netos de los bonos se utilizaron para financiar la compra de los bonos anteriores (Senior Unsecured Notes \$ 300M 6.75% 2022).

Los Bonos de 5,875% son obligaciones generales no garantizados de Telecel y tienen el mismo derecho de pago que todas las obligaciones futuras no garantizadas y no subordinadas de Telecel. Los Bonos 5,875% no están garantizados.

En junio de 2019, Telecel emitió bonos en el mercado de valores local paraguayo. Telecel se registró para emitir hasta PYG 300.000 millones (USD 46.490.005) en diferentes series de 1 año a 10 años. El 5 de junio de 2019, se registraron 3 series iniciales de hasta PYG 230.000 millones (USD 35.642.337) y se emitieron de la siguiente manera: (i) PYG 115.000 millones (USD 17.821.168), al 8,75%, con vencimiento el 3 de junio de 2024, (ii) PYG 50.000 millones (USD 7.748.334), al 9,25%, con vencimiento el 29 de mayo de 2026 y (iii) PYG 65.000 millones (USD 10.072.834), al 10%, con vencimiento el 31 de mayo de 2029.

El 27 de diciembre de 2019, se emitieron PYG 35 mil millones en 2 tramos: (i) PYG. 10 mil millones que tiene una tasa de interés anual fija de 9,25% y vence el 30 de diciembre de 2026; y (ii) PYG 25 mil millones que tiene una tasa de interés anual fija del 10% y vence el 24 de diciembre de 2029.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

C. Estructura y financiamiento de capital (Cont.)

En septiembre de 2019, Telecel canceló los préstamos existentes al 31 de diciembre de 2018 con Banco Continental S.A.E.C.A. y obtuvo un nuevo préstamo, por un monto de PYG 370.000 millones (USD 57.337.672), que tiene un interés anual del 9% pagado trimestralmente y tiene un vencimiento de 7 años.

El monto pendiente de financiamiento de Bonos al 31 de diciembre de 2019 era de PYG 2.172.554 millones (diciembre de 2018: PYG 1.769.553 millones).

El valor razonable de los instrumentos financieros de Telecel se reconocen por el importe que los instrumentos podrían intercambiarse en una transacción actual entre partes dispuestas, que no sea en una venta forzada o de liquidación. El valor razonable de todos los activos financieros y todos los pasivos financieros, excepto la deuda y el financiamiento, se aproxima a su valor en libros en gran parte debido a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos. El Grupo ha estimado los valores razonables de todas las deudas y financiamiento, con base en los flujos de efectivo futuros descontados a tasas de interés de mercado.

Telecel usa la siguiente jerarquía de medición de valores razonables:

Nivel 1 – Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

Nivel 2 – Entradas que no sean los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (es decir, como precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).

Millones PYG	Importe en libros A diciembre 2019	Valor razonable (i) A diciembre 2019
Deuda y financiamiento	3.240.820	3.211.628

(i) Los valores razonables son medidos en referencia al Nivel 1 (para bonos cotizados) o 2

C.3.2. Financiamiento bancario y otros externos

Millones PYG	Fecha emisión	Fecha vencimiento	Tasa de interés fija	Al 31 de diciembre de 2019	Al 31 de diciembre de 2018
Banco Itaú Paraguay S.A.	10/2015	09/2020	9,00%	102.980	205.934
Banco Continental S.A.E.C.A. (ii)	09/2015	09/2019	9,00%	-	247.500
Banco Continental S.A.E.C.A. (ii)	08/2016	09/2019	10,25%	-	53.820
Banco Interamericano de Desarrollo / IPS (i)	07/2017	05/2022	10,08%	304.446	364.426
Banco Continental S.A.E.C.A. (ii)	06/2018	09/2019	9,00%	-	85.000
Banco Regional S.A.E.C.A.	07/2018	06/2025	8,90%	115.000	115.000
Banco Bilbao Vizcaya Argentaria	01/2019	11/2025	8,94%	176.552	-
Banco Continental S.A.E.C.A.	09/2019	09/2026	9,00%	369.288	-
Financiamiento bancario y otros externos				1.068.266	1.071.680

(i) Esta facilidad está garantizada por Millicom

(ii) Los préstamos fueron cancelados antes de su vencimiento en el año fiscal 2019.

C.3.3. Pasivos de arrendamiento

Como resultado de la adopción de la NIIF 16 'Arrendamiento', y desde el 31 de diciembre de 2019 (ver arriba en las "Nuevas y modificadas Normas Contables NIIF") los pasivos de arrendamiento se presentan en los estados de posición final como sigue:

Millones PYG	2019
Corriente	86.566
No corriente	395.741
Total Pasivos de arrendamiento	482.307

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

C. Estructura y financiamiento de capital (Cont.)

Según lo permitido por la NIIF 16, el Grupo ha decidido no reconocer un pasivo arrendatario como arrendamientos a corto plazo (arrendamientos con un plazo esperado de 12 meses o menos) o para arrendamientos de activos de bajo valor. Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo de equipos y vehículos, y todos los arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen en forma lineal como un gasto en el estado de resultado integral consolidado. Los arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos. Los activos de bajo valor comprenden equipos informáticos y pequeños artículos de mobiliario de oficina. Además, ciertos pagos de arrendamiento variables no pueden reconocerse como pasivos de arrendamiento y se registran como gastos incurridos.

Los gastos relacionados a pagos no incluidos en la medición de estos pasivos arrendatarios se divulgan en los gastos operativos (nota B.2.) y son como siguen:

Millones PYG	2019
Gastos relacionados a arrendamientos a corto plazo (incluido en gastos operativos)	29.152

Al 31 de diciembre de 2019, el Grupo no se ha comprometido a ningún arrendamiento material que aún no habían comenzado y no tiene contratos de arrendamiento material con pagos de arrendamiento variables.

Actividades de arrendamiento del Grupo y su tratamiento contable

El Grupo arrienda varios terrenos, sitios y torres (incluyendo aquellos relacionados con torres vendidas y arrendadas posteriormente), oficinas, depósitos, tiendas minoristas, equipos y automóviles. Los contratos de alquiler generalmente se realizan por periodos fijos, pero pueden tener opciones de extensión como se describe a continuación. Los términos de arrendamiento se negocian de manera individual y contienen una amplia gama de términos y condiciones diferentes. Los contratos de arrendamiento no imponen ningún convenio, pero los activos arrendados no se pueden usar como garantía de deudas financieras.

Hasta el 31 de diciembre de 2018, los arrendamientos de propiedades, planta y equipo se clasificaron como arrendamientos financieros u operativos. Ver nota C.3.3. para obtener más detalles sobre los arrendamientos financieros existentes al 31 de diciembre de 2018. Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargaron al estado de resultado integral consolidado de forma lineal durante el período del arrendamiento.

A partir del 1 de enero de 2019, los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y un pasivo correspondiente en la fecha en que el activo arrendado está disponible para ser utilizados por el Grupo. Cada pago de arrendamiento se asigna entre la reducción del pasivo y el costo financiero. El costo financiero se imputa al estado de resultado integral consolidado durante el período de arrendamiento reflejando una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo por derecho de uso se deprecia a lo largo de la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento de forma lineal, lo que resulte más corto.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento se miden inicialmente sobre la base del valor presente. Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos por arrendamiento:

- o pagos fijos (incluidos los pagos fijos en sustancia), menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar.
- o pagos por arrendamiento variables basados en un índice o una tasa.
- o montos a ser pagados por el arrendatario según garantías de valor residuales
- o el precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción, y
- o pagos de multas por terminación del arriendo, si los términos del arriendo reflejan que el arrendatario ejerza esa opción.

Los pagos de arrendamiento se descuentan utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento. Como generalmente no es factible determinar esa tasa, el Grupo utiliza la tasa de endeudamiento incremental del arrendatario, que es la tasa que el arrendatario tendría que pagar para pedir prestados los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar en un entorno económico similar con términos y condiciones similares. La tasa de interés incremental aplicada puede tener un impacto significativo en el valor presente neto del pasivo por arrendamiento reconocido bajo la NIIF 16.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

C. Estructura y financiamiento de capital (Cont.)

El Grupo determina la tasa incremental de endeudamiento por país y al considerar la tasa libre de riesgo, el riesgo país, el riesgo de la industria, el riesgo crediticio y el riesgo cambiario, así como los términos y fechas de arrendamiento y pago.

El Grupo también está expuesto a posibles aumentos futuros en los pagos de arrendamiento variables basados en un índice o tasa, que no se incluyen en el pasivo de arrendamiento hasta que entren en vigencia. Cuando los ajustes a los pagos de arrendamiento basados en un índice o tasa entran en vigencia, el pasivo de arrendamiento se ajusta contra el activo por derecho de uso descontando los pagos de arrendamiento revisados utilizando la tasa de descuento inicial o una tasa de descuento revisada. La tasa de descuento inicial se usa si los pagos de arrendamiento futuros reflejan tasas de mercado o de índice o si son en esencia fijos. La tasa de descuento se revisa si se produce un cambio en las tasas de interés flotantes.

El Grupo reevalúa el pago variable solo cuando hay un cambio en los flujos de efectivo como resultado de un cambio en el índice o tasa de referencia y no en cada fecha de reporte.

De acuerdo con la NIIF 16, el término del arrendamiento se define como el período no cancelable por el cual el arrendatario tiene derecho a usar un activo subyacente, junto con ambos: (a) períodos cubiertos por una opción para extender el arrendamiento si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción; y (b) períodos cubiertos por una opción para terminar si el arrendatario está razonablemente seguro de no ejercer esa opción. La evaluación de tales opciones se realiza al comienzo de un arrendamiento. Como parte de la evaluación, el Grupo introdujo el 'concepto de horizonte temporal': el término razonable bajo el cual la compañía espera usar un activo arrendado considerando incentivos económicos, decisiones de administración, planes de negocios y la industria acelerada en la que opera Telecel. La evaluación debe centrarse en los incentivos económicos para que el Grupo ejerza (o no) una opción para rescindir / extender un contrato antes de tiempo. El Grupo ha decidido trabajar sobre la base de que el arrendador generalmente aceptará una renovación / no rescisión anticipada de un contrato, ya que existe un incentivo económico para mantener la relación contractual.

El Grupo consideró la naturaleza especializada de la mayoría de sus activos bajo arrendamiento, la baja probabilidad de que el arrendador pueda encontrar un tercero para sustituir al Grupo como arrendatario y la práctica pasada para concluir que, el plazo del arrendamiento puede ir más allá del período de notificación cuando hay más que una multa insignificante para el arrendador por no renovar el contrato de arrendamiento. Este análisis requiere juicio y tiene un impacto significativo en el pasivo por arrendamiento reconocido bajo la NIIF 16.

Según la NIIF 16, la contabilidad de las transacciones de venta y arrendamiento ha cambiado ya que la transacción de venta subyacente debe analizarse primero utilizando la guía de la NIIF 15. El vendedor / arrendatario reconoce un activo por derecho de uso en la cantidad del valor contable original proporcional del importe en libros que se relaciona con el derecho de uso retenido. En consecuencia, solo se debe reconocer la cantidad proporcional de ganancia o pérdida de la venta.

Finalmente, el Grupo ha tomado las siguientes decisiones adicionales al adoptar la norma:

- Los componentes no arrendatarios son capitalizados (NIIF16.15)
- Los bienes intangibles están fuera del alcance de la NIIF 16 (NIIF16.4)

Pasivos de arrendamiento financiero

Según la NIC 17, los arrendamientos que transfirieron sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del elemento arrendado al arrendatario se capitalizaron al inicio del arrendamiento. El monto capitalizado fue el menor entre el valor razonable del activo o el valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento.

Los saldos contemplados en los arrendamientos financieros corresponden a las torres que se han vendido hasta el 31 de diciembre de 2018, antes de la adopción de la norma NIIF 16. Estos saldos tienen un vencimiento de 12 años, por lo que permanecerán bajo esta clasificación hasta 2030.

Millones PYG	Vencimiento	2019	2018
Arrendamiento de espacio para torre	2030	147.940	162.525
Total pasivos de arrendamiento financieros		147.940	162.525

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

C. Estructura y financiamiento de capital (Cont.)

Los pagos de arrendamiento se asignan entre los cargos financieros (intereses) y la reducción del pasivo de arrendamiento para lograr una tasa de interés constante sobre el saldo restante del pasivo. Los cargos financieros se registran como gastos por intereses en el estado de resultado integral consolidado.

La venta y el arrendamiento posterior de torres y los contratos de servicios y arrendamientos operativos del sitio relacionados se contabilizan de acuerdo con las características subyacentes de los activos y los términos y condiciones de los contratos de arrendamiento. Cuando se concluyen los acuerdos de venta y arrendamiento, las partes de los activos que no serán arrendados por Telecel se clasifican como activos mantenidos para la venta ya que la finalización de su venta es muy probable. Las obligaciones de retiro de activos relacionadas con las torres se clasifican como pasivos directamente asociados con activos mantenidos para la venta. En la transferencia a las compañías de la torre, la parte de las torres arrendadas se contabiliza como arrendamientos operativos o arrendamientos financieros de acuerdo con los criterios establecidos anteriormente.

La parte de las torres que se alquilan con posterioridad representa la parte de cada torre en la que se encuentra el equipo de Telecel y se deriva de la capacidad técnica promedio de las torres. Los derechos de uso del terreno en el que se encuentran las torres se contabilizan como arrendamientos operativos, y los costos de los servicios para las torres se registran como gastos operativos. La ganancia por la venta se reconoce para la parte de las torres que no se alquilan con posterioridad; mientras que por la parte arrendada de vuelta, se difiere y reconoce durante el plazo del arrendamiento.

Venta con posterior arrendamiento de torres

En 2017, el Grupo anunció un acuerdo para vender y arrendar posteriormente aproximadamente 1.400 torres de comunicaciones inalámbricas a una subsidiaria de American Tower Corporation ("ATC") mediante el cual acordamos la venta en efectivo de los activos de la torre y arrendar una parte de cada torre donde se instala nuestro equipo de red. Como resultado de esta transacción, Telecel recibió aproximadamente PYG 700 mil millones (equivalente a USD125 millones) en efectivo. Las partes de los activos que serán transferidos y que aún no han sido arrendados por nuestras operaciones se clasifican como activos mantenidos para la venta ya que la finalización de su venta es altamente probable.

La tabla a continuación resume los aspectos principales de estos acuerdos e impactos en los estados financieros consolidados del Grupo:

	Paraguay
Fecha firma.....	26 de abril de 2017
Número total de torres a ser vendidas.....	1.410
Número total de torres transferidas hasta ahora.....	1.410
Efectivo total esperada (millones PYG).....	718.394
Efectivo cobrado en el año 2017 (millones PYG).....	425.941
Efectivo cobrado en el año 2018 (millones PYG).....	223.670
Efectivo cobrado en 2019 (millones PYG).....	68.314
Ganancia reconocida por el año 2017 (millones PYG).....	147.341
Ganancia reconocida por el año 2018 (millones PYG).....	110.136
Ganancia reconocida por el año 2019 (millones PYG).....	-

C.3.4. Cláusula de resguardo

Las cláusulas de resguardo de financiamiento del Grupo están sujetas a una serie de estipulaciones que incluyen el índice de endeudamiento neto, los índices de cobertura del servicio de la deuda, los índices de deuda a ganancias y los niveles de efectivo. Además, algunos de sus financiamientos contienen restricciones a la venta de negocios o activos importantes dentro de los negocios. Al 31 de diciembre de 2019 no existían incumplimientos en las cláusulas de resguardo.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

C. Estructura y financiamiento de capital (Cont.)

C.4. Efectivo y depósitos

C.4.1. Efectivo y equivalentes de efectivo

Millones PYG	2019	2018
Efectivo y equivalentes de efectivo en USD	68.589	51.521
Efectivo y equivalentes de efectivo en PYG	118.166	96.250
Efectivo restringido	386	-
Total efectivo y equivalentes de efectivo	187.141	147.771

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen efectivo disponible, depósitos mantenidos a la vista con bancos y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos. Los depósitos en efectivo en bancos con vencimientos de más de tres meses que generalmente generan intereses a tasas de mercado se clasifican como depósitos a plazo.

C.5. Obligaciones financieras netas

Millones PYG	2019	2018
Deuda neta a principio del año (i)	2.693.460	2.075.516
Arrendamiento financiero	-	162.525
Ítems en efectivo		
Producto de la emisión de deudas y otros financiamientos	2.637.423	200.000
Pago de deudas y otros financiamientos	(2.438.500)	(85.020)
Aumento en arrendamientos financieros (i)	-	47.498
Disminución (aumento) neto en efectivo y equivalentes de efectivo	(36.210)	340.275
Ítems no en efectivo		
Movimiento cambiario sobre deudas y otros financiamientos	200.667	115.193
Deuda neta al final del año	3.056.840	2.855.987

(i) "Los pasivos por arrendamientos financieros se incluyeron en Deuda y Financiamiento hasta el 31 de diciembre de 2018, pero se reclasificaron a pasivos por arrendamientos el 1 de enero de 2019 al adoptar el nuevo estándar de arrendamiento. Ver arriba en las "Normas de contabilidad NIIF nuevas y modificadas" y abajo en las notas C.3.3. y E.2.5. para más información sobre el cambio en la política contable para arrendamientos."

D. Gestión de riesgos financieros

La exposición a los riesgos de la tasa de interés, de la moneda extranjera, de la liquidez, de la gestión del capital y de crédito se presenta en el curso normal del negocio de Telecel. El Grupo analiza cada uno de estos riesgos individualmente e interconectadamente, define y ejecuta estrategias para manejar el impacto económico en el funcionamiento del Grupo conforme a su política de gestión de riesgos financieros. Las estrategias de la gestión de riesgos de Telecel pueden incluir el uso de derivados. La política de Telecel prohíbe el uso de tales derivados en el contexto del comercio especulativo.

D.1. Riesgo de tasa de interés

Deuda y financiamiento emitidos a tasas de interés variables exponen al Grupo al riesgo de tasa de interés del flujo de efectivo. Las deudas y el financiamiento emitidos a tasas fijas exponen al Grupo al riesgo de tasa de interés del valor razonable. La exposición al riesgo del Grupo a cambios en las tasas de interés del mercado se relaciona con lo mencionado previamente. Para manejar este riesgo, la política del Grupo establece mantener una combinación de deuda fija y variable con el objetivo de que la deuda sea distribuida entre las tasas fijas y variables. El Grupo monitorea activamente los préstamos para cumplir con dicho objetivo y aplica una estrategia de cobertura de tasa de interés dinámica. La combinación entre la deuda fija y variable se revisa periódicamente. El propósito de la política de Telecel es alcanzar un balance óptimo entre el costo de financiación y la volatilidad de resultados financieros, mientras que tiene en cuenta condiciones del mercado, así como nuestra estrategia empresarial total. Al 31 de diciembre de 2019, 96% de los préstamos del Grupo están a una tasa de interés fijo.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

D. Gestión de riesgos financieros (Cont.)

D.1.1. Deuda de tasa de interés fija y variante

Financiación al 31 diciembre, 2019

Montos vencidos en: PYG millions	Montos vencidos en:						Total
	1 año	1-2 años	2-3 años	3-4 años	4-5 años	>5 años	
Financiación a tasa fija	278.212	233.435	170.979	122.700	226.200	2.209.394	3.240.820
Tasa de interés nominal de media ponderada	7,28%	7,07%	6,86%	6,70%	6,58%	6,35%	6,85%
Financiamiento a tasa variable (i)	15.168	15.156	15.156	15.156	15.156	72.158	147.950
Tasa de interés nominal de media ponderada	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%
Total	293.380	248.591	186.135	137.856	241.356	2.281.452	3.388.770
Tasa de interés nominal de media ponderada	6,96%	6,77%	6,58%	6,44%	6,35%	6,15%	6,58%

(i) Compuesto por los arrendamientos financieros cuyos tipos de descuento se revisan anualmente.

Financiación al 31 de diciembre, 2018

Montos vencidos en: Millones PYG	Montos vencidos en:						Total
	1 año	1-2 años	2-3 años	3-4 años	4-5 años	>5 años	
Financiación a tasa fija	197.727	258.667	228.356	1.934.529	152.732	69.222	2.841.233
Tasa de interés nominal de media ponderada	7,76%	7,64%	7,43%	7,20%	9,07%	8,95%	7,57%
Financiamiento a tasa variable (i)	15.157	15.156	15.156	15.156	15.156	86.744	162.525
Tasa de interés nominal de media ponderada	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%	2,02%
Total	212.884	273.823	243.512	1.949.685	167.888	155.966	3.003.758
Tasa de interés nominal de media ponderada	7,45%	7,34%	7,15%	6,93%	6,85%	5,10%	7,19%

(i) Compuesto por los arrendamientos financieros cuyos tipos de descuento se revisan anualmente.

D.2. Riesgo de moneda extranjera

El Grupo busca reducir su exposición a la moneda extranjera con una política de unificar, lo más que se pueda, los activos y pasivos denominados en monedas extranjeras, o celebrar acuerdos que limitan el riesgo de exposición a las fluctuaciones de moneda contra el dólar americano. En algunos casos, el Grupo puede también prestar en dólares americanos donde sea comercialmente más ventajoso incurrir en obligaciones de deuda en dólares americanos o donde el préstamo denominado en dólar americano sea la única fuente de financiamiento disponible. En estas circunstancias, el Grupo acepta los riesgos de moneda restantes asociados al financiamiento, principalmente debido al costo relativamente alto de cobertura a plazo, cuando esté disponible.

D.2.1. Deuda denominada en USD y otras monedas

Millones PYG / Millones USD	2019		2018	
	USD	PYG	USD	PYG
Deuda denominada en USD	296	1.909.285	297	1.769.553
Deuda denominada en PYG	-	1.331.535	-	1.234.205
Deuda Total	296	3.240.820	297	3.003.758

D.3. Riesgo del crédito y de la contrapartida

Instrumentos financieros que someten al Grupo al riesgo de crédito incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, partidas por cobrar comerciales, adelantos al proveedor y otros activos corrientes. Las contrapartidas a los acuerdos referentes a equivalente a efectivo y efectivo del Grupo son instituciones financieras significativas calificadas con grado de inversión. La gerencia no cree que haya riesgos significativos de incumplimiento por estas contrapartidas y mantiene una cartera diversificada de socios bancarios. La asignación de depósitos a través de los bancos se maneja de forma que el riesgo de la contrapartida del Grupo con un banco dado permanece dentro de los límites que se han fijado basado en cada grado de solvencia de bancos.

Una gran porción de ingresos del Grupo comprende productos prepagos y servicios. Para los clientes pospago, el Grupo sigue procedimientos de control de riesgo para evaluar la calidad del crédito del cliente, teniendo en cuenta su posición financiera, experiencia anterior y otros factores.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

D. Gestión de riesgos financieros (Cont.)

Las partidas por cobrar contables también comprenden balances de otros operadores de telecomunicaciones. El riesgo de crédito de otros operadores de telecomunicaciones es limitado debido a la naturaleza reguladora de la industria de telecomunicaciones, en donde las licencias normalmente se emiten solamente a compañías solventes. El Grupo mantiene una disposición para el deterioro de las partidas por cobrar comerciales basados en cobro esperado.

D.4. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo en el que una entidad encontrará dificultad para cumplir los requisitos asociados a pasivos financieros. El Grupo tiene endeudamiento significativo, pero también tiene saldos de caja significativos. El Grupo evalúa su capacidad de cumplir sus requisitos periódicamente usando una herramienta de planeamiento de liquidez recurrente. Esta herramienta considera los flujos de efectivo netos operativos generados de sus operaciones y la necesidad futura de efectivo para préstamo, pagos de interés, pagos de dividendo y gastos de capital y operativos requeridos para mantener y desarrollar sus negocios operativos.

El Grupo maneja su riesgo de liquidez usando los sobregiros y préstamos bancarios, bonos, préstamos no bancarios, y arrendamientos financieros. El Grupo cree que hay suficiente liquidez disponible en el mercado local para cubrir necesidades en curso de liquidez. Además, el Grupo puede acomodar la financiación extranjera. El Grupo tiene una cartera financiera diversificada con los bancos comerciales que representan cerca de 23% de su financiamiento bruto (2018: el 24%), bonos el 64% (2018: el 59%), Instituciones Financieras de Desarrollo el 9% (2018: el 12%) y de los arrendamientos financieros el 4% (2018: el 5%).

Perfil Venc de Pasivos Financ Netos al 31 de dic,
2019 (i)

Millones PYG	Menos de 1 año	1 a 5 años	> 5 años	Total
Total deuda y financiamientos	(278.212)	(852.566)	(2.110.042)	(3.240.820)
Efectivo y equivalentes de efectivo	187.141	-	-	187.141
Efectivo neto (deuda) incluyendo derivados relacionados a deuda	(91.071)	(852.566)	(2.110.042)	(3.053.680)
Compromisos de interés futuros sobre deudas	(235.946)	(728.489)	(140.282)	(1.104.717)
Cuentas por pagar comerciales (excluyendo acumulaciones)	(660.987)	-	-	(660.987)
Otros pasivos financieros (incluyendo acumulaciones)	(444.500)	(412.214)	-	(856.714)
Partidas por cobrar comerciales	2.205.375	-	-	2.205.375
Otros activos financieros	255.625	45.685	-	301.310
Activos (pasivos) financieros netos	1.028.496	(1.947.584)	(2.250.324)	(3.169.412)

(i) Al 31 de dic, 2018, obligaciones financieras netas incluyeron pasivos arrendatarios financieros de 162.526 millones. Al 31 de dic, 2019, obligaciones financieras netas también incluyeron pasivos arrendatarios reconocidos según la NIIF 16.

Perfil Venc de Pasivos Financ Netos al 31 de dic,
2018 (i)

Millones PYG	Menos de 1 año	1 a 5 años	> 5 años	Total
Total deuda y financiamientos	(212.884)	(2.690.234)	(100.640)	(3.003.758)
Efectivo y equivalentes de efectivo	147.771	-	-	147.771
Efectivo neto (deuda) incluyendo derivados relacionados a deuda	(65.113)	(2.690.234)	(100.640)	(2.855.987)
Compromisos de interés futuros sobre deudas	(223.673)	(564.426)	(7.948)	(796.047)
Cuentas por pagar comerciales (excluyendo acumulaciones)	(828.930)	-	-	(828.930)
Otros pasivos financieros (incluyendo acumulaciones)	(553.211)	(391.215)	-	(944.426)
Partidas por cobrar comerciales	1.986.397	-	-	1.986.397
Otros activos financieros	327.008	28.246	-	355.254
Pasivos financieros netos	642.478	(3.617.629)	(108.588)	(3.083.739)

(i) Al 31 de dic, 2018, obligaciones financieras netas incluyeron pasivos arrendatarios financieros de 162.526 millones. Al 31 de dic, 2019, obligaciones financieras netas también incluyeron pasivos arrendatarios reconocidos según la NIIF 16.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

D. Gestión de riesgos financieros (Cont.)

D.5. Gestión del capital

El objetivo primario de la gestión del capital del Grupo es asegurar un grado de solvencia fuerte e índices de capital sólidos para apoyar su negocio y maximizar valor para el accionista.

El Grupo maneja su estructura de capital referente a situaciones económicas e impuso restricciones tales como convenios de la deuda y regulaciones locales. Para mantener o ajustar su estructura de capital, el Grupo puede hacer pagos de dividendo a los accionistas, devolver el capital a los accionistas mediante readquisición de acciones o emisión de nuevas acciones.

El Grupo revisa su índice de endeudamiento (deuda neta dividida por el capital total más deuda neta) periódicamente. La deuda neta incluye préstamos y los préstamos productores de intereses, menos efectivo y equivalentes de efectivo (efectivo restringido incluido) y prenda y los depósitos a plazo relacionados con los préstamos de banco si aplica. El capital representa el patrimonio atribuible a los sostenedores de patrimonio de la matriz.

Deuda neta a EBITDA (i)

PYG millones	Nota	2019	2018
Obligaciones financieras netas	C.5	3.056.840	2.855.987
EBITDA		1.279.325	1.431.674
Deuda neta sobre EBITDA		2,39	1,99

(i) Al 31 de dic, 2018, obligaciones financieras netas incluyeron pasivos arrendatarios financieros de 162.526 millones. Al 31 de dic, 2019, obligaciones financieras netas también incluyeron pasivos arrendatarios reconocidos según la NIIF 16.

Índice de endeudamiento

Millones PYG	Note	2019	2018
Obligaciones financieras netas	C.5	3,056,840	2.855.987
Patrimonio		675,541	1.028.666
Obligaciones financieras netas y Patrimonio		3,732,381	3.884.653
Índice de endeudamiento		82%	74%

E. Activos a largo plazo

E.1. Activos intangibles

Los activos intangibles del Grupo consisten principalmente en plusvalía de adquisiciones, cartera de clientes adquiridas con adquisiciones, de licencias y derechos a operar y de utilizar espectro.

E.1.1. Tratamiento contable para activos intangibles

Los activos intangibles adquiridos en adquisiciones de negocio se miden inicialmente a valor razonable en la fecha de la adquisición, y los que se adquieren por separado se miden al costo. Los activos intangibles internamente generados, excepto costos de desarrollo capitalizados, no se capitalizan sino que son costeados en el estado de resultado integral consolidado en la categoría del costo con la función de activos intangibles. Subsecuentemente los activos intangibles son llevados al libro al costo, menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan durante sus vidas económicas útiles estimadas usando el método de línea recta y se evalúan para el deterioro siempre que haya una indicación que el bien intangible puede ser empeorado. El período de la amortización y el método de la amortización para activos intangibles con vidas útiles finitas se revisan por lo menos en cada final de año financiero. Los cambios en vidas útiles previstas o el uso beneficioso previsto de los activos son explicados cambiando el período o el método de la amortización, como sea apropiado, y tratado como cambios en estimaciones de la contabilidad.

El costo de la amortización sobre activos intangibles con vidas finitas se reconoce en el estado de resultado integral consolidado en la categoría del costo con la función de activos intangibles.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

Plusvalía

La plusvalía representa el exceso de costo de una adquisición sobre la acción ordinaria del Grupo en valor razonable de activos identificables menos los pasivos y los pasivos contingentes de la filial adquirida, en la fecha de la adquisición. Si el valor razonable o el costo de la adquisición puede solamente ser determinado provisionalmente, entonces la plusvalía se contabiliza inicialmente usando valores provisionales. En el plazo de 12 meses de la fecha de la adquisición cualquier ajuste en los valores provisionales es reconocido. Esto es realizado cuando los valores razonables y el costo de la adquisición finalmente han sido determinados. Los ajustes en los valores razonables provisionales son realizados como si los valores razonables ajustados hubieran sido reconocidos a partir de la fecha de la adquisición. La plusvalía en la adquisición de filiales se incluye en "activos intangibles, neto". La plusvalía en la adquisición de empresas conjuntas o sociedades se incluye en "inversiones en empresas conjuntas y sociedades". Después del reconocimiento inicial, la plusvalía se mide al costo, menos cualquier pérdida acumulada del deterioro. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad incluyen la cantidad que lleva de plusvalía referente a la entidad vendida.

Donde la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo (o de un grupo de unidades generadoras de efectivo) y parte de la generación comprendida en esa unidad ha sido dispuesta, la plusvalía asociada a la operación dispuesta es incluida en el monto contabilizado de la operación al determinar la ganancia o pérdida en la disposición. La plusvalía dispuesta de este modo es medida en base a los valores relativos de la operación dispuesta y la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

Prueba del deterioro de la plusvalía

La plusvalía de las CGUs (unidades generadoras de efectivo por sus siglas en inglés) es verificada para detectar el deterioro por lo menos cada año y con mayor frecuencia si los acontecimientos o los cambios en circunstancias indican que el valor contabilizado puede ser empeorado. Las pérdidas del deterioro en plusvalía no se revierten.

La plusvalía que se presenta en combinaciones de negocio se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo (CGUs) del Grupo o a los grupos de unidades generadoras de efectivo con independencia de cuales se espera que se beneficien de las sinergias de la combinación, sin considerar si otros activos o pasivos del Grupo son asignados a esas unidades o grupos de unidades. Cada unidad o grupo de unidades a las cuales se asigna la plusvalía:

- Representa el nivel más bajo en el Grupo en el cual la plusvalía es monitoreada para los propósitos internos de la gerencia; y
- No es más grande que un segmento operativo.

El deterioro es determinado evaluando la cantidad recuperable (valor en uso) y, si es apropiado, el valor razonable menos los costos para vender la CGU (o el grupo de CGUs), con el cual la plusvalía se relaciona. En el caso que el monto recuperable y el valor razonable menos los costos de la venta del CGU (o el grupo de CGUs) es menor que el monto contabilizado, una pérdida del deterioro es reconocida por el monto menor.

Presunciones claves utilizadas en el cálculo del valor en uso

El proceso de preparación de las proyecciones de flujo de efectivo considera la condición actual del mercado de cada CGU, analizando los entornos macroeconómico, competitivo, regulatorio y tecnológico, así como las oportunidades de crecimiento de las CGU. Por lo tanto, se define un objetivo de crecimiento para cada CGU, en función de la asignación adecuada de los recursos operativos y las inversiones de capital necesarias para lograr el objetivo. Los pronósticos anteriores podrían diferir de los resultados obtenidos a través del tiempo; sin embargo, la Compañía prepara sus estimaciones con base en la situación actual de cada una de las CGU. La relevancia de los presupuestos utilizados para la prueba de deterioro también se revisa anualmente, la administración realiza un análisis regresivo entre las cifras reales y el presupuesto / 5YP utilizado para la prueba de deterioro del año anterior.

Las proyecciones de flujo de efectivo para todas las CGU son más sensibles a las siguientes suposiciones claves:

- El margen EBITDA es determinado mediante la relación entre EBITDA y los ingresos totales.
- La intensidad CAPEX es determinada mediante la relación CAPEX y los ingresos totales.
- Producto Bruto Interno ("GDP por sus siglas en inglés") menos tasas de inflación son usadas como tasa de crecimiento perpetuo.
- Costo promedio ponderado de capital ("WACC por sus siglas en inglés") es usado para descontar los flujos de efectivo proyectados.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

Los estimados más significativos usados para las pruebas de deterioro 2019 y 2018 se muestran a continuación:

CGU	Margen Promedio EBITDA (%) (i)		Intensidad Promedio CAPEX (%) (i)		Tasa Crec Perpetuo (%)		Tasa WACC tras impuesto (%)	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Paraguay	46,90	50,40	16,00	17,30	1,60	3,00	9,00	9,80

(i) El promedio es computado a lo largo del periodo cubierto por el plan (5 años)

Licencias

Las licencias son registradas ya sea al costo histórico o, si son adquiridas en una combinación de negocio, en el valor razonable en la fecha de la adquisición. El costo incluye el costo de adquisición y de otros costos relacionados directamente con la adquisición y la retención de licencias durante el período de la licencia. Estos costos pueden incluir las estimaciones relacionadas con el cumplimiento de las condiciones relacionadas con las licencias tales como obligaciones de servicio o de cobertura, y pueden incluir pagos iniciales y diferidos.

Las licencias tienen una vida útil finita y se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro. La amortización se calcula usando el método lineal para asignar el costo de las licencias durante sus vidas útiles estimadas. Los términos de las licencias, que se han concedido por diversos períodos, están sujetas a una revisión periódica para, entre otras cosas, determinar ratios, alocar frecuencias y normas técnicas. Las licencias inicialmente son medidas al costo y son amortizadas a partir de la fecha que la red está disponible para su uso sobre una base lineal durante el período de la licencia. Las licencias vigentes, sujetas a ciertas condiciones, son generalmente renovables y generalmente no exclusivas. Al estimar las vidas útiles de las licencias, se incluyen los períodos de renovación solamente si hay pruebas que indican la renovación por el Grupo sin costo significativo.

Marcas registradas y cartera de clientes

Las marcas registradas y la cartera de clientes se reconocen como activos intangibles solamente cuando son adquiridos o ganados en una combinación de negocio. Sus costos representan el valor razonable en la fecha de la adquisición. Las marcas registradas y la cartera de clientes tienen vidas útiles indefinidas o finitas. Las marcas registradas de vidas útiles indefinidas se prueban por deterioro anualmente. Las marcas registradas de vidas útiles finitas se llevan en el costo menos la amortización acumulada. La amortización se calcula usando el método de línea recta para asignar el costo de las marcas registradas y de la cartera de clientes durante sus vidas útiles estimadas. Las vidas útiles estimadas para las marcas registradas y la cartera de clientes se basan en las características específicas del mercado en el cual existen. Las marcas registradas y la cartera de clientes se incluyen en "activos intangibles, neto".

Vidas útiles estimadas	Años
Marcas registradas	1 a 15
Cartera de clientes	4 a 9

Derechos de programación y contenido

Los derechos de programación y de contenidos que se compran o se adquieren en las combinaciones de negocio que cumplen ciertos criterios son contabilizados a su valor de costo como activos intangibles. Los derechos deben ser exclusivos, relacionados con activos específicos que se desarrollan suficientemente para asegurar probables beneficios futuros por un período mayor a un año. El costo incluye el importe pagado o a pagar y otros costos relacionados directamente con la adquisición de los derechos, y es reconocido al inicio del pago o al comienzo del período de emisión con el cual los derechos se relacionan.

Los derechos de programación y contenido capitalizados como activos intangibles tienen una vida útil finita y se reconocen al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro. La amortización se calcula usando el método de línea recta para asignar el costo de los derechos durante sus vidas útiles estimadas.

Derechos no exclusivos de programación y de contenido por períodos menores de un año se reconocen en el estado de resultado integral consolidado.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

Derechos irrevocables de uso

No hay una definición universal aceptada de los derechos irrevocables del uso ("IRU" por sus siglas en inglés). Estos acuerdos vienen en muchas formas. Sin embargo, existen características comunes que se incluyen:

- El derecho de utilizar la infraestructura de red o la capacidad especificada;
- Por un periodo determinado (a menudo la mayor parte de la vida útil de los activos relevantes);
- La titularidad no es transferida;
- Varios acuerdos de servicio asociados de operación y mantenimiento ("O&M ") y de uso compartido. Usualmente por el mismo periodo que el IRU; y
- Pago por adelantado.

Los IRUs son contabilizados como un arrendamiento, o contrato de servicio basado en la sustancia del acuerdo subyacente.

Los acuerdos del IRU calificarán como arrendamiento siempre y cuando:

- El comprador tenga un derecho exclusivo por un período específico y tenga la capacidad de revender (o subarrendar) la capacidad; y
- La capacidad sea físicamente limitada y definida; y
- El comprador cargue con todos los costos relacionados con la capacidad (directamente o no) incluyendo costos de operación, administración y mantenimiento; y
- El comprador absorba el riesgo de obsolescencia durante el periodo de contrato.

Si todos estos criterios no se cumplen, el IRU es tratado como un contrato de servicio.

Si un IRU es determinado como un arrendamiento, los siguientes indicadores deben estar presentes para que la capitalización de un IRU como arrendamiento financiado sea considerado:

- El Grupo consuma la mayor parte de la vida económica útil del activo (considerado generalmente ser el 75% de la vida económica útil restante total del activo). El Grupo asume que la vida económica útil de un nuevo cable de fibra es de 15 años;
- Substancialmente todos los riesgos y recompensas de la propiedad sean transferidos al Grupo (por ejemplo Telecel puede subarrendar el exceso de capacidad de los cables a otros operadores; Telecel es responsable de mantener los cables durante el periodo de contrato);
- Ninguna de las partes tenga el derecho de terminar el contrato anticipadamente (a menos que sea por "fuerza mayor");
- El precio de contrato no esté sujeto a renegociación o cambio (con excepción para aumentos por inflación);
- Los pagos contractuales mínimos sean por el valor razonable del activo (considerado generalmente ser mayor o igual al 90% del valor razonable del activo arrendado);
- El Grupo pueda determinar el valor razonable del activo arrendado;
- El Grupo tenga derechos de acceso físico al cable. De otro modo el IRU será considerado como arrendamiento operativo.

Un arrendamiento financiado de un IRU de la infraestructura en red (cables o fibra) es contabilizado como activo tangible. Un arrendamiento financiado de una capacidad IRU es contabilizado como activo intangible.

Las vidas útiles estimadas de los arrendamientos financiados de IRUs de capacidad son entre 12 y 15 años, o más corto si la vida útil estimada del cable subyacente es más corta.

Los costos de un IRU reconocido como arrendamiento operativo son reconocidos como pago adelantado y se amortizan en la declaración de renta de modo lineal sobre el periodo de arrendamiento.

E.1.2. Deterioro de activos no financieros

A cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, la Sociedad evalúa si existe algún indicio de que un activo esté deteriorado en su valor. Si existe tal indicio, o cuando se requieren pruebas anuales de deterioro del valor para un activo, la Sociedad estima el importe recuperable del activo. El importe recuperable de un activo es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta del, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso. Ese importe recuperable se determina para un activo individual, salvo que ese activo individual no genere flujos de efectivo independientes de los de otros activos o grupos de activos.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

Cuando el importe en libros de un activo exceda su importe recuperable y el activo se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable. Cuando no hay información de mercado comparable disponible, el valor razonable menos el costo de venta se determina basándose en los futuros flujos de efectivo estimados descontado a su valor actual usando una tasa de descuento que refleje las condiciones de mercado actuales del valor del tiempo del dinero y los riesgos específicos al activo. El análisis precedente también evalúa si la vida útil de los activos es adecuada. El deterioro se reconoce en el estado de resultado integral consolidado.

Asimismo, para esta clase de activos a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o han disminuido. Si existiera tal indicio, la Sociedad efectúa una nueva estimación del importe recuperable del activo, según corresponda. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo, desde la última vez en que se reconoció una pérdida por deterioro del valor de ese activo. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo o unidad generadora de efectivo no exceda su importe recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo o unidad generadora de efectivo en períodos anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultado integral consolidado salvo que el activo se contabilice por su valor revaluado, en cuyo caso la reversión se trata como un incremento de la revaluación.

E.1.3. Movimientos en activos intangibles

Movimientos en activos intangibles 2019

Millones PYG	Plusvalía	Licencias	Contenido	Listas de Clientes	Otros	Total
Saldo de apertura, neto	293.019	527.469	38.764	-	232.155	1.091.407
Adiciones	-	12.575	-	-	124.901	137.476
Deterioros y disposiciones netas	-	-	-	-	(24)	(24)
Amortización (i)	-	(110.011)	(19.385)	-	(69.651)	(199.047)
Transferencias	-	967	552	8	(23.152)	(21.625)
Saldo al cierre, neto	293.019	431.000	19.931	8	264.229	1.008.187
Costo	293.019	803.487	155.605	126.836	716.475	2.095.422
Amortización acumulada	-	(372.487)	(135.674)	(126.828)	(452.246)	(1.087.235)
Neto	293.019	431.000	19.931	8	264.229	1.008.187

Movimientos en activos intangibles 2018

Millones PYG	Plusvalía	Licencias (ii)	Contenido	Listas de Clientes	Otros (i)	Total
Saldo de apertura, neto	293.019	383.419	58145	15.748	220.175	970.506
Adiciones	-	220.352	-	-	133.617	353.969
Deterioros y disposiciones netas	-	-	-	-	(2.778)	(2.778)
Amortización (i)	-	(71.305)	(19.381)	(15.748)	(51.887)	(158.321)
Transferencias	-	(4.997)	-	-	(66.972)	(71.969)
Balance al cierre, neto	293.019	527.469	38.764	-	232.155	1.091.407
Costo	293.019	789.955	155.051	126.830	585.067	1.949.922
Amortización acumulada	-	(262.486)	(116.287)	(126.830)	(352.912)	(858.515)
Neto	293.019	527.469	38.764	-	232.155	1.091.407

(i) El subtítulo "Otros" incluye principalmente licencias del software y el desarrollo de intangibles.

(ii) En el periodo actual, fueron adquiridas licencias 4G por PYG 193.242 millones. También se incluye el espectro y otras obligaciones sociales asociadas.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

E.1.4. Efectivo usado para la compra de activos intangibles

Efectivo usado para las adiciones de activo intangible

Millones PYG	2019	2018
Adiciones	(137.476)	(353.969)
Variación en anticipo a proveedores	7.295	(6.904)
Variación en las provisiones y cuentas por pagar intangibles	(99.450)	90.282
Efectivo utilizado de las operaciones continuas para adiciones	(229.631)	(270.591)

E.2. Propiedad, planta y equipo

E.2.1. Tratamiento contable de propiedad, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo se miden al costo, o el más bajo entre el valor razonable y el valor actual de los pagos futuro de arrendamiento, menos las depreciaciones acumuladas y de las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiera.

La depreciación se calcula usando el método rectilíneo sobre el estimado más corto de la vida útil del activo y de la vida restante de la licencia asociada a los activos, a menos que la renovación de la licencia sea contractualmente posible.

Vidas útiles estimadas	Años
Edificios	40 años o período del arrendamiento, si es más corto
Redes (incluyendo trabajos civiles)	5 a 15 años o período del arrendamiento, si es más corto
Otros	2 a 7

Los importes en libros de las propiedades, plantas y equipos se revisan cuando existe algún indicio de que un activo esté deteriorado en su valor o las circunstancias indiquen que el valor en libros puede no ser recuperable.

Las obras en curso se miden por el costo de los activos, la mano de obra necesaria y otros costos directos asociados a la construcción de la propiedad, planta y equipo, o por el valor de los activos comprados que aún deben ser incurridos. Cuando el activo se encuentra en condiciones de generar un futuro flujo de fondos, se capitaliza a su valor de costo y comienzan a depreciar.

Las mejoras se capitalizan en el bien principal o se reconocen como activo separado, según sea apropiado. Los gastos por reparaciones y mantenimiento se reconocen en el estado de resultado integral consolidado en el momento en que se incurren.

Los costos de inspecciones y de revisiones importantes se capitalizan y el importe en libros de inspecciones y de revisiones importantes anteriores se da de baja.

El equipo instalado en instalaciones del cliente que no se vende a los clientes se capitaliza y se amortiza durante el plazo de ejecución del cliente.

Se reconoce un pasivo por el valor actual del costo de dismantelar un activo en los sitios propios y arrendados (por ejemplo, torres de celulares) y para los activos instalados en el domicilio del cliente (por ejemplo, decodificadores y cablemódems) cuando existe una obligación actual para el retiro. El costo correspondiente a la obligación se incluye en el costo del activo y se deprecia durante la vida útil del activo, o el período del arrendamiento si es más corto.

Los costos de financiación directamente atribuibles a la adquisición o construcción de un bien de uso son capitalizados como parte del costo del activo en los casos en que es probable que se obtengan beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo pueda ser medido con suficiente fiabilidad.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

E.2.2. Movimientos en activos tangibles

Movimientos en activos tangibles 2019

Millones PYG	Equipamiento de red	Terreno y edificios	Construcción en Curso	Otros	Total
Saldo de apertura, neto	1.425.227	69.038	278.664	77.894	1.850.823
Adiciones	30.334	15	181.813	-	212.162
Deterioros y disposiciones netas	(38.941)	4.910	(9.592)	(2.012)	(45.635)
Depreciación	(324.440)	(1.392)	-	(28.576)	(354.408)
Obligaciones del retiro del activo	3.845	785	-	-	4.630
Transferencias (ii)	8.894	(4.711)	(153.883)	11.919	(137.781)
Balance al cierre el 31 de diciembre, 2019	1.104.919	68.645	297.002	59.225	1.529.791
Costo	4.069.977	81.980	297.002	282.638	4.731.597
Depreciación acumulada	(2.965.058)	(13.335)	-	(223.413)	(3.201.806)
Neto	1.104.919	68.645	297.002	59.225	1.529.791

Movimientos en activos tangibles 2018

Millones PYG	Equipamiento de red	Terrenos y edificios	Construcción en Curso	Otros (i)	Total
Saldo de apertura, neto (ii)	1.477.077	66.957	196.813	93.371	1.834.218
Adiciones	67.341	-	275.503	66	342.910
Deterioros y disposiciones netas	(62.716)	(12)	(186)	178	(62.736)
Depreciación	(318.349)	(1.288)	-	(44.297)	(363.934)
Obligaciones del retiro del activo	827	1.536	-	-	2.363
Transferencias	261.047	1.845	(193.466)	28.576	98.002
Saldo al cierre al 31 de diciembre, 2018	1.425.227	69.038	278.664	77.894	1.850.823
Costo	4.137.709	80.981	278.664	306.782	4.804.136
Depreciación acumulada	(2.712.482)	(11.943)	-	(228.888)	(2.953.313)
Neto	1.425.227	69.038	278.664	77.894	1.850.823

(i) El subtítulo "otros" incluye principalmente equipamiento de oficinas y los vehículos a motor.

(ii) Al 31 de diciembre de 2018 el saldo de cierre de equipamiento y redes incluyó el saldo de torres bajo arrendamiento financiero por 171.828 millones. Al 31 de diciembre 2019 las torres fueron reclasificadas como arrendamientos financieros y se revelan en una nota separada (G.1 Arrendamientos financieros)

Los costos del préstamo capitalizados por los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 no fueron significativos.

E.2.3. Efectivo usado para la compra de activos tangibles

Efectivo usado para las adiciones de activos tangibles

Millones PYG	2019	2018
Adiciones	(210.236)	(342.910)
Variación en anticipo a proveedores	22.301	(35.501)
Variación en las provisiones y cuentas por pagar tangibles	(20.611)	82.573
Efectivo usado para las adiciones	(208.546)	(295.838)

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

E.2.4 Ganancias de la venta de propiedad, planta y equipamiento

Ganancias de la venta de propiedad, planta y equipamiento

Millones PYG	2019	2018
Venta de torres, neto de impuestos	68.314	223.670
Otros	-	8.153
Total	68.314	231.823

E.2.5 Activos por derecho de uso

Los activos por derecho de uso son medidos al costo considerando los siguientes conceptos:

- el monto de la medición inicial del pasivo por arrendamiento
- cualquier pago por arrendamiento realizado al o antes de la fecha de inicio menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido
- cualquier costo directo inicial, y
- costos de restauración

Referirse a la nota C.3.3 para mayores detalles sobre políticas contables de arrendamiento.

Derecho de uso	Terreno y edificios	Alquiler de sitios	Alquiler de torres	Torres bajo arrendamiento financiero (i)	Otros equipamiento de red	Otros	Total
PYG millones							
Saldo de apertura, neto	40.911	17.277	101.000	-	11.472	140	170.800
Modificaciones	5.111	1.004	119.348	-	578	783	126.824
Enajenaciones	(1.759)	(9.888)	(196)	-	(1.000)	-	(12.843)
Depreciación	(10.604)	(2.286)	(12.089)	(15.925)	(1.581)	(559)	(43.044)
Transferencia	-	-	-	171.828	-	-	171.828
Saldo al cierre, neto	33.659	6.107	208.063	155.903	9.469	364	413.565
Costo	46.022	18.281	220.348	191.122	12.050	923	488.746
Amortización acumulada	(12.363)	(12.174)	(12.285)	(35.219)	(2.581)	(308)	(75.181)
Neto al 31 de diciembre, 2019	33.659	6.107	208.063	155.903	9.469	364	413.565

(i) El saldo de apertura para torres bajo arrendamiento financiero es el valor bruto en libros de las torres vendidas antes del 1 de enero de 2019

E.3. Activos mantenidos para la venta

Si Telecel decide vender filiales, inversiones en empresas conjuntas o sociedades, o activos no corrientes específicos en sus negocios, estos ítems califican como activos mantenidos para la venta si se cumplen ciertas condiciones.

Los activos no corrientes (a la venta) se clasifican como activos mantenidos para la venta y son valuados al menor valor entre el valor en libros y el valor razonable menos los costos de venta si se espera que su valor en libros se recupere principalmente a través de la venta, no a través del uso continuo. Los pasivos asociados a los activos mantenidos para la venta se clasifican como "Pasivos directamente asociados con activos mantenidos para la venta"

En 2017, el Grupo anunció un acuerdo de venta y posterior arrendamiento de 1.400 torres de comunicaciones inalámbricas a una subsidiaria de ATC (consulte la nota C arriba). La siguiente tabla resume la naturaleza de los activos y pasivos reportados bajo activos mantenidos para la venta y pasivos directamente asociados al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2019.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

E. Activos a largo plazo (Cont.)

Activos y pasivos reclasificados como retenidos para venta (Millones PYG)	Al 31 de diciembre, 2019	Al 31 de diciembre, 2018
Torres.....	-	12.422
Total activos de retenidos para la venta.....	-	12.422
Torres.....	-	2.433
Total pasivos directamente asociados con activos retenidos para la venta.....	-	2.433
Activos netos retenidos para la venta / valor en libros.....	-	9.989

F. Otros activos y pasivos

F.1. Cuentas por cobrar comerciales

Las cuentas por cobrar comerciales del Grupo principales se conforman de cantidades adeudadas por los suscriptores pospago residenciales y corporativos por los servicios de cable y de telefonía móvil. También conforman las cuentas por cobrar, el importe adeudado por otras operadoras por el servicio de interconexión. El valor nominal de las cuentas por cobrar ajustadas según el deterioro se aproxima al valor razonable de las partidas por cobrar comerciales.

Millones PYG	2019	2018
Cuentas por cobrar comerciales	556.564	616.764
Menos: Previsión para cuentas de dudoso cobro	(228.057)	(219.219)
Cuentas por cobrar comerciales, neto	328.507	397.545

Anticipo de las cuentas por cobrar comerciales Millones PYG	No vencido	Vencido (neto de deterioros)			Total
		< 30 días	30-90 días	>90 días	
2019					
Operadores de Telecomunicaciones	2.195	824	676	1.380	5.075
Clientes propios	219.945	19.130	7.706	25.922	272.703
Otros	35.968	3.748	2.023	8.990	50.729
Total	258.108	23.702	10.405	36.292	328.507
2018					
Operadores de Telecomunicaciones	10.824	575	453	2.150	14.002
Clientes propios	267.944	17.937	5.163	26.088	317.132
Otros	58.523	2.681	2.023	3.184	66.411
Total	337.291	21.193	7.639	31.422	397.545

Las cuentas por cobrar comerciales son reconocidas inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valoran por su coste amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos la previsión para cuentas de dudoso cobro. El Grupo ha establecido una matriz de previsión que se basa en su experiencia histórica de pérdida de cuentas por cobrar, ajustada por factores prospectivos específicos para los deudores y el entorno económico. La previsión para cuentas de dudoso cobro se reconoce en el estado de resultado integral consolidado dentro del Costo de ventas.

F.2. Inventarios

Las existencias han sido valuadas al menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina usando el método primero-entrado, primero-salido. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el giro normal del negocio, menos los costos estimados necesarios para efectuar la venta.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

F. Otros activos y pasivos (Cont.)

Inventarios Millones PYG	2019	2018
Teléfono y equipos	28.760	28.700
Tarjetas SIM	806	687
Otros	15.885	8.366
Total Inventario	45.451	37.753

F.3. Cuentas por pagar comerciales

Las cuentas por pagar comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente al costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva del interés donde el efecto del paso del tiempo sea sustancial.

F.4. Pagos anticipados e ingresos devengados no facturados

Millones PYG	2019	2018
Ingresos devengados no facturados	145.325	104.119
Pagos anticipados	34.659	58.504
Total pagos anticipados e ingresos devengados no facturados	179.984	162.623

F.5. Provisiones y otros pasivos corrientes y no corrientes

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, si es probable que se requiera una salida de fondos y se puede hacer una estimación confiable del importe de la obligación. Cuando el Grupo espera que se reembolse una parte o la totalidad de una provisión, por ejemplo, bajo un contrato de seguro, el reembolso se reconoce como un activo separado, pero solo cuando el reembolso es prácticamente seguro.

El costo o gasto referente a cualquier provisión se expone en el estado de resultado integral consolidado. Si el efecto del valor de tiempo del dinero es sustancial, las provisiones se descuentan usando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje, en su caso, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se utiliza el descuento, los aumentos en la provisión debido al paso del tiempo se reconocen como intereses en el estado de resultado integral consolidado.

F.5.1. Provisiones y otros pasivos corrientes

Corrientes Millones PYG	2019	2018
Depósitos de clientes	33.893	34.611
Provisiones legales	8.218	8.845
Otras cantidades por pagar del impuesto	8.690	11.700
Tarjeta prepaga	15.908	20.980
Anticipos	2.263	2.708
Provisión de riesgo impositivo	8.320	9.300
Otros	103.565	73.172
Total	180.857	161.316

F.5.2. Provisiones y otros pasivos no corrientes

No corriente Millones PYG	2019	2018
Ingreso diferido en acuerdos de torres	151.559	210.423
Porción a largo plazo de obligaciones de retiro del activo	106.891	104.754
Cuentas por pagar y provisiones para la compra de licencia y espectro	86.499	74.234
Otros	67.265	1.804
Total	412.214	391.215

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

F. Otros activos y pasivos (Cont.)

F.6. Activos y pasivos relacionados a contratos con clientes

Activos por contrato, neto

Millones PYG	2019	2018
Largo plazo	8.402	8.552
Corto plazo	62.528	69.722
Total	70.930	78.274

Pasivos por contrato

Millones PYG	2019	2018
Largo plazo	3.236	3.014
Corto plazo	75.709	140.502
Total	78.945	143.516

El Grupo reconoció ingresos por PYG 104.913 millones en 2019 que se incluyeron en el saldo de pasivo por contrato al comienzo del año.

El precio de transacción asignado a las obligaciones de desempeño restantes (aún no cumplidas o parcialmente cumplidas) al 31 de diciembre de 2019 es de PYG 367.337 millones (se espera que se reconozcan como ingresos en el año financiero 2020) (i).

- (i) Este monto no considera los contratos que tienen una duración original esperada de un año o menos, ni los contratos en los cuales la consideración de un cliente corresponde al valor de la obligación de desempeño de la entidad para con el cliente (es decir, la facturación corresponde a los ingresos contables).

Costos de contrato, neto (i)

Millones PYG	2019	2018
Neto a enero	844	519
Costos de contrato	867	1.117
Amortización de contrato	(1.114)	(792)
Neto a diciembre	597	844

- (i) Los costos incrementales de obtener un contrato se cargan a gastos cuando se incurren si el período de amortización del activo que Telecel habría reconocido de otro modo es de un año o menos.

G. Ítems adicionales de divulgación

G.1. Compromisos de capital y operativos

Telecel tiene varios compromisos de capital y operativos con los proveedores en el curso normal de su negocio. Estos compromisos son principalmente contratos para adquirir la red y otros equipos, y arrendamientos de torres y otros equipos operativos.

G.1.1. Compromisos de capital

Al 31 de diciembre de 2019 el Grupo había realizado compromisos para comprar equipos de red, terrenos y edificios, otros activos fijos y activos intangibles por PYG 345.496 millones (31 de diciembre de 2018: PYG 686.857 millones).

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

G. Ítems adicionales de divulgación (Cont.)

G.1.2. Compromisos de arrendamiento – hasta el 31 de diciembre de 2018”

Arrendamientos

La determinación de si un acuerdo es, o contiene, un arrendamiento se fundamenta en la sustancia del acuerdo e implica una evaluación de si el cumplimiento del acuerdo es dependiente del uso de uno o varios activos específicos y si el acuerdo transmite o no derecho a usar el activo. La venta y el arrendamiento posterior de torres y los contratos de servicios y arrendamientos operativos del sitio relacionados se contabilizan de acuerdo con las características subyacentes de los activos y los términos y condiciones de los contratos de arrendamiento. Al transferir a las compañías de torres, las porciones de las torres arrendadas posteriormente son contabilizadas como arrendamientos operativos o arrendamientos financiados según los criterios establecidos arriba. Las porciones de torres que son arrendadas posteriormente constituyen la parte de cada torre en la cual el equipo de Telecel está situado. Los derechos de utilizar los sitios en los cuales están situadas las torres son contabilizados como arrendamientos operativos, y los costos de los servicios por las torres son contabilizados como gastos operativos.

Desde el 1 de enero de 2019, el Grupo ha reconocido los activos de derecho de uso para estos arrendamientos, excepto los arrendamientos a corto plazo o de bajo valor. Consulte más arriba en las "Normas de contabilidad NIIF nuevas y modificadas", nota C.3.3 y E.2.5. para mayor información.

Arrendamiento financiero

Los arrendamientos financieros, que transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del artículo arrendado al arrendatario, son capitalizados al inicio del arrendamiento al valor razonable del activo arrendado o, si es menor, al valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento. Los pagos de arrendamiento se distribuyen entre los cargos financieros y el pasivo de arrendamiento para lograr una tasa de interés constante sobre el saldo restante del pasivo. Los cargos financieros se cargan directamente contra ingresos. Cuando un arrendamiento financiero resulta de una transacción de venta y arrendamiento posterior, cualquier exceso del producto de las ventas sobre el importe en libros de los activos se difiere y amortiza durante el plazo del arrendamiento.

Los activos arrendados capitalizados se deprecian durante la vida útil más corta estimada de los activos, o el plazo del arrendamiento si no hay una certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al final del plazo del arrendamiento.

Los arrendamientos financieros comprenden principalmente el arrendamiento del espacio de la torre (ver nota C.3.3.).

G.2. Pasivos contingentes

G.2.1. Litigio y riesgos legales

Telecel está operando en un mercado emergente, donde los entornos regulatorios, políticos, tecnológicos y económicos están evolucionando. Como resultado, existen incertidumbres que pueden afectar las operaciones futuras, la capacidad de realizar negocios, transacciones de divisas y reembolsos de deudas que pueden afectar los acuerdos con otras partes. En el curso normal de los negocios, Telecel enfrenta incertidumbres con respecto a impuestos, interconexión, renovación de licencias y acuerdos tarifarios, lo que puede tener un impacto significativo en la viabilidad económica de sus operaciones a largo plazo.

La Compañía y sus subsidiarias son contingentemente responsables respecto a demandas y otros asuntos que surgen en el curso normal de los negocios. Al 31 de diciembre de 2019, el monto total de provisiones relacionadas con reclamos contra las operaciones del Grupo fue de 8.218 millones de PYG (al 31 de diciembre de 2018, fue de 8.845 millones de PYG). La gerencia ha considerado los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros consolidados para determinar la responsabilidad legal y financiera final con respecto a estas reclamaciones. La Gerencia no anticipa que el resultado final de estas contingencias tenga un efecto material en la posición financiera y la operación del Grupo.

G.2.2. Riesgos y posiciones impositiva incierta

La Interpretación aborda el tratamiento contable del impuesto a la renta cuando existe incertidumbre sobre la posición del fisco, afectada por la aplicación de la NIC 12 Impuesto sobre la renta. No se aplica a impuestos o gravámenes fuera del alcance de la NIC 12, ni incluye específicamente requisitos relacionados con intereses y multas asociadas con tratamientos fiscales inciertos.

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

G. Ítems adicionales de divulgación (Cont.)

Tras la adopción de la Interpretación, el Grupo consideró si tiene posiciones impositivas inciertas. El Grupo determinó, con base en su cumplimiento tributario, que es probable que sus tratamientos fiscales sean aceptados por las autoridades tributarias. La Interpretación no tuvo impacto en los estados financieros consolidados del Grupo.

G.3. Actividades de inversión y financieras no monetarias

Millones PYG	2019	2018
Actividades de inversión y financieras no monetarias de operaciones continuas		
Actividades de inversión		
Financiación/(adquisición) de propiedad, planta y equipamiento	1.690	47.072
Financiación/(adquisición) de intangibles	(92.155)	91.993
Obligaciones de retiro de activo	4.630	2.363
Actividades financieras		
Efecto del intercambio de divisas en la deuda financiera	200.667	115.193

G.4. Saldos y transacciones con partes relacionadas

La compañía realiza transacciones con su accionista principal, Millicom International Cellular S.A. ("Millicom") y sus subsidiarias. Las transacciones con las partes relacionadas son conducidas bajo términos y condiciones comerciales normales.

Costos y gastos de las transacciones con partes relacionadas

Millones PYG	2019	2018
Millicom – Otras operaciones Paraguayas	260.803	240.904
Millicom – Compañías no paraguayas	917	2.175
Total	261.720	243.079

Ingreso y ganancias de transacciones con partes relacionadas

Millones PYG	2019	2018
Millicom – Otras operaciones paraguayas	20.946	103.745
Millicom – Compañías no paraguayas	58.155	26.757
Total	79.101	130.502

Al 31 de diciembre la Compañía tenía los siguientes balances con las partes relacionadas:

Millones PYG	2019	2018
Partidas por cobrar – Corto plazo		
Millicom – Otras operaciones paraguayas	334.719	151.951
Millicom – Compañías no paraguayas	1.542.149	1.436.901
Total	1.876.868	1.588.852

Millones PYG	2019	2018
Partidas por cobrar – Largo plazo		
Millicom – Otras operaciones paraguayas	80.242	166.441
Total	80.242	166.441

Notas a los estados financieros consolidados

para el año terminado el 31 de diciembre de 2019

G. Ítems adicionales de divulgación (Cont.)

Millones PYG	2019	2018
Cantidades por pagar		
Millicom – Otras operaciones paraguayas	227.860	164.792
Millicom – Compañías no paraguayas	22.033	6.770
Total	249.893	171.562

Los préstamos y cuentas por cobrar con partes relacionadas incluyen activos financieros sin derivados con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Se exponen como corrientes, excepto los que vencen a 12 meses después del final del período sobre el que se informa que se clasifican como no corrientes. Los préstamos y cuentas por cobrar se contabilizan al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultado integral consolidado cuando los préstamos y cuentas por cobrar se dan de baja o se deterioran, así como a través del proceso de amortización. Con respecto al deterioro de los activos financieros, el Grupo evalúa a futuro las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus activos financieros contabilizados al costo amortizado. La metodología de deterioro aplicada depende de si ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

H. Eventos subsecuentes

Préstamo Itau

El 23 de enero de 2020, Telecel obtuvo un préstamo a cuatro años del Banco ITAU Paraguay S.A. por PYG 154.620 millones, denominado en guaraníes paraguayos y tiene una tasa de interés anual fija del 9%.

Bonos Internacionales

El 28 de enero de 2020, Telecel emitió bonos internacionales por la suma de 250.000.000 USD con vencimiento a siete años y tiene una tasa de interés anual fija de 5,75%.

Bonos locales

El 13 de febrero de 2020, Telecel completó la emisión de bonos locales realizada en 2019 por PYG 35.000 millones. Los bonos están denominados en monedas locales con dos vencimientos diferentes (7 y 10 años) y tasas de interés (9,25% y 10%).

Contingencias legales

En enero de 2020, Telecel recibió una notificación de la autoridad de protección del cliente (SEDECO: Secretaría del Consumidor) N° 23/2020 sobre el corte en la prestación del servicio de cable a nuestros clientes. La señal de televisión bajó durante 15 minutos durante un importante evento de fútbol. Hemos provisionado la multa (13.000 USD) pero estamos impugnando la solicitud de indemnización a los clientes (10% de la factura mensual o 1m USD). El equipo legal considera que la demanda no es legal y, por lo tanto, tenemos muchas posibilidades de ganar en los tribunales.

Préstamo IPS-BID

El 28 de febrero de 2020, Telecel ha cancelado el préstamo por PYG 304.446 millones.

COVID-19

El reciente brote del coronavirus ("COVID-19"), que la Organización Mundial de la Salud ha declarado constituye una pandemia, ha resultado en numerosas muertes, ha afectado negativamente la actividad comercial global y ha contribuido a una volatilidad significativa en ciertos Mercados. El impacto global del brote está evolucionando rápidamente, y muchos países han reaccionado instituyendo cuarentenas, prohibiciones de viajar y el cierre de oficinas, negocios, escuelas, tiendas minoristas y otros lugares públicos. Las empresas también están implementando medidas de precaución similares. Dichas medidas, así como la incertidumbre general que rodea los peligros y el impacto de COVID-19, están creando una interrupción significativa en las cadenas de suministro y la actividad económica y están teniendo un impacto particularmente adverso en el transporte, el turismo, el entretenimiento y otras industrias. El impacto de COVID-19 también condujo a una volatilidad significativa y caídas en los mercados mundiales de acciones públicas y no está claro cuánto tiempo continuará esta volatilidad. Estamos monitoreando el impacto potencial del brote reciente de COVID-19, que podría afectar negativamente nuestro negocio global y los resultados de las operaciones en futuros períodos que, como consecuencia, podrían desencadenar en posibles deterioros de activos. A medida que COVID-19 continúa extendiéndose, los posibles impactos, incluida una recesión económica global, regional u otra, son cada vez más inciertos y difíciles de evaluar.